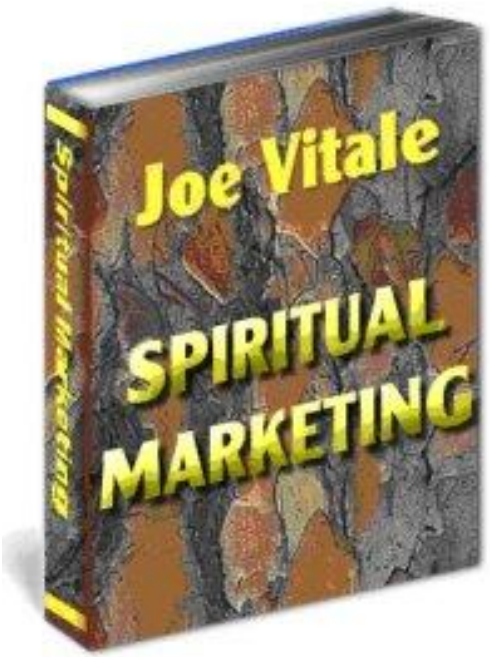

Marketing Espiritual

Uma fórmula comprovada de 5 passos para criar prosperidade facilmente

Por Joe Vitale

Prefaciado por Bob Proctor

Copyright© 2001 by Joe Vitale

Todos os direitos reservados.

Nenhuma parte desse livro pode ser reproduzida, armazenada em sistemas ou transmitida por nenhum meio eletrônico, mecânico, fotocopiado ou gravado sem a permissão do autor.

ISBN: 0-7596-1431-8

Segunda revisão
Edição: Janeiro, 2002.

"Espírito é a substância que se forma de acordo com suas exigências e precisa ter um padrão a partir do qual trabalhar. Uma vasilha com massa tanto pode ser transformada em pão quanto em biscoito. Nossa exigência faz a diferença Faz uma pequena diferente para o Espírito aquilo que exigimos"

(Frances Larimer Warner, Nosso suprimento invisível, Parte Um, 1907)

Essa publicação é destinada a fornecer informação precisa sobre o tema informado em capa.
Ela é oferecida apoiada no entendimento de que o autor e o editor não estão envolvidos no serviço medico ou psicológico. Esse livro não tem a intenção de ser um substituto para a terapia ou conselho profissional.

Agradecimentos

Sou grato a Jerry e Esther Hicks pelo discernimento relacionado ao processo de criar tudo o que se deseja. Sou grato, claro, a Jonathan Jacobs por seu trabalho de cura, treinamento de milagres e amizade. Também sou grato à magia de Bill Ferguson. Linda Credeur foi a primeira a acreditar nesse projeto, talvez até mesmo antes de mim. Quero agradecer a Bob Proctor, um empresário culto, despertando pessoas onde quer que vá, por seu suporte e fé em mim e nesse livro. Alguns amigos especiais leram as versões iniciais desse material e me deram inestimável retorno. Eles merecem uma salva de aplausos: Jonathan Morningstar, Jennifer Wier, Blair Warren, David Deutsch, Bryan Miller, Nerissa Oden, Rick e Mary Barrett. Marian, claro, tem sido o sol de minha vida por mais de duas décadas. Sou eternamente grato por tê-la em meu mundo. Finalmente, sou grato ao Espírito da Vida por guiar-me a cada momento.

Para Bonnie

Índice

Agradecimentos	**05**
Milagres nunca cessam	**08**
Prefácio por Bob Proctor	**11**
Como criei o Marketing Espiritual	**14**
Pode ser de outro modo	**16**
Passo Um: Saiba o que você não quer	**18**
Passo Dois: Selecione o que você gostaria de ter, fazer ou ser	**19**
Passo Três: Seja claro	**26**
Passo Quatro: Sinta quão excitante pode ser ter, fazer ou ser o que você quer	**43**
Passo Cinco: Deixe ir	**49**
A Fórmula do Milhão de Dólares	**55**
O que aconteceu com Jonathan?	**57**
Sugestões de leitura e áudio	**57**
Curadores, Mentores e Conselheiros	**60**
Sobre o autor	**61**

Milagres nunca cessam

Prefácio da primeira edição

Escrevi a maioria do que você está para ler em 1999 quando publiquei esse livro como um presente particular apenas para 35 pessoas. Mais milagres têm acontecido desde então. Abaixo, alguns deles:

* Quando escrevi esse livro e descrevi o carro de meus sonhos, meu carro dos sonhos naquele tempo era um Saturn. Agora atualizei meu sonho e meu carro. Agora estou dirigindo um BMW Z3 2.8 Roadster. Nunca me diverti tanto dirigindo!!! Conforme cresci na vida, me tornei mais corajoso com meus sonhos. Naturalmente também comecei a desejar um veiculo diferente. Fui guiado para um Z3, que simboliza as mudanças mais importantes em minha vida. E é um deslumbre também! Você realmente pode ter qualquer coisa que você imaginar.

* Quando escrevi esse livro, eu ainda era casado com Marian, com quem estive por mais de vinte anos. Desde então, decidimos crescer separados. Não houve nada de negativo na experiência ou na decisão.
Marian decidiu que ela preferia fica sozinha. Eu decidir procurar outra parceira. Encontrei uma em Nerissa, por quem me apaixonei. Eu e Marian ainda somos amigos e ambas estão em meu coração. Sou um homem de sorte.

Grandes mudanças na vida podem ser realmente fáceis e Mudanças principais em vida verdadeiramente podem ser fáceis e tranqüilas.

* Quando escrevi esse livro, eu tinha o objetivo de ter uma renda passiva. Queria que o dinheiro viesse fácil, tranqüila e consistentemente, não importava onde eu estivesse ou o que estivesse fazendo. Fui guiado a encontrar Mark Joyner, CEO da Marketing Aesop, que perguntou se ele poderia colocar um de meus livros na internet, como um e-book. Eu era cético quanto a vender pela internet, mas dei-lhe o manuscrito “Escrita hipnótica”, escrito a alguns anos. Mark o colocou online, comercializou-o e as vendas foram de vento em popa. Mesmo agora, sete meses após o livro ser colocado on line no site http://www.Hypnotic Writing.com, os pedidos continuam chegando. Já que não há livro para ser impresso, armazenado ou enviado via correio, todo o dinheiro é uma renda passiva. Todo mês recebo um cheque, as vezes com valores surpreendentes. Agora ando rindo à toa. Sei que quando você tem um objetivo, alinha as forças da vida para trazê-lo até você e você a ele.

* Quando escrevi esse livro, eu estava vivendo em Houston. Depois, conheci Nerissa e mudei-me para Austin. Então comecei o processo de manifestar a casa de nossos sonhos. Depois de alguns poucos meses, encontramos um sobrado bonito, de dois andares, localizada numa colina rural, com cervos e coelhos e uma piscina externa, entre Austin e San Antonio, em uma pequena comunidade espiritualista artística chamada Wimberley, no Texas. Encontrar essa casa foi uma questão de ter uma imagem clara do

que eu queria enquanto seguia cada impulso intuitivo que tinha. O resultado foi um milagre.
Sentei-me com Nerissa e conversei com ela sobre os milagres em minha vida.
“Eles acontecem todo o tempo”, ela disse.
Ela mencionou um dia em que eu queria agendar um vôo para Ohio para ver minha família. As passagens custavam algo como mil dólares. Simplesmente esperei uma tarifa melhor, me colocando disposto a aceitar a tarifa em vigência. Quando liguei novamente, disseram-me que eu tinha milhas o suficiente para adquirir as duas passagens e ainda sobrava cem dólares. Tranquilamente.
E Nerissa me lembrou da época quando eu queria completar minha coleção de livros raros do P.T.Barnum. Encontrei o último livro que precisava, mas minha intuição dizia para não pagar o preço que o vendedor estava pedindo. Deixei passar. Esperei. Alguns dias depois o vendedor abaixou o preço. Algo quase inacreditável. E, sim, comprei o livro.
E ela me lembrou da época em que procurei por um livro por quase sete anos e não conseguia achá-lo. E de repente, do nada, um amigo do Canadá me escreveu dizendo que tinha o livro. Implorei para comprá-lo. Ele recusou. Mas alguns dias depois ele decidiu me enviar o livro – sem custo nenhum!
E ela me lembrou que um ano atrás mais ou menos, quando eu não conseguia encontrar uma amiga a quem eu amava e de quem sentia falta, desisti e contratei um investigador particular. Ele não conseguia localizá-la também. Mas um dia, simplesmente seguindo minha intuição, andei em direção de minha amiga numa escola de yoga. Encontrei-a sem gastar uma gota de suor.
Nerissa também me lembrou de dizer a vocês o que aconteceu ontem, enquanto escrevia esse prefácio.
Tenho praticado o Método Sedona por vários meses já. Esse é um método bem simples para liberar qualquer emoção ou experiência negativa de forma a tornar você feliz exatamente agora. Gosto do método e tenho indicado-o a várias pessoas através dos boletins mensais.
Eu estava lendo um livro de Lester Levenson, o fundador do Método Sedona ontem pela manhã. Sentei em minha cadeira, lendo, sentindo-me feliz, pensando sobre como poderia aprender mais sobre o Sedona e Lester. Lembro-me que estava pensando “Nossa, tenho certeza de que poderia ser bom encontrar algumas pessoas envolvidas com o Sedona e aprender mais sobre o que elas fazem”.
No mesmo dia, chequei meu e-mail e para minha surpresa, havia uma mensagem do diretor do Instituto Sedona. Ele tinha ouvido sobre mim através de uma conversa e queria falar comigo sobre como eu poderia ajudá-lo a promover o website deles no http://www.sedona.com. Nossa!
E ainda existem as incontáveis vezes em que eu quis mais dinheiro para alguma coisa e tive uma abundância de idéias que me proporcionou muito dinheiro e rapidamente.

Uma vez quase criei um seminário sobre “Marketing Espiritual”. Ao invés disso, decidi ver se alguém se inscreveria para uma classe on line e daria o curso à distancia, como uma e-classe. Anunciei que a inscrição só poderia ser feita via e-mail, que duraria apenas cinco semanas e custaria US$1.500,00 por pessoa. Quinze pessoas se

inscreveram, trazendo-me uma considerável soma de dinheiro em um pequeno período de tempo. Muito bom!

"Os milagres acontecem para você o tempo todo", Nerissa repetiu-me.
"Porque você acha que isso acontece?", perguntei a ela. "Não foi sempre assim".
"Porque você agora pratica os passos do Marketing Espiritual", ela explicou. "Você faz de si mesmo um imã para qualquer coisa que você queira".
Não há como discutir isso. Se eu tentasse documentar todos os milagres que continuam acontecendo em minha vida por causa do método do "Marketing Espiritual", eu nunca pararia de escrever esse livro para liberá-lo para o público.
Minha opinião é: A fórmula dos cinco passos que você está para descobrir, funciona.
E como funciona, quero que você a tenha.
Uma vez eu disse à Nerissa que na vida existe um caminho fácil e um difícil. Quando a encontrei pela primeira vez, ela estava escalando um lado rochoso de uma montanha.
Eu disse que há um elevador na vida. Você pode ir pelo caminho difícil ou pelo fácil.
Tudo depende de sua escolha.

Esse livro mostra onde o elevador está localizado. Entre nele e aproveite a viagem.
Vou desligar meu computador agora, enviar esse livro para a Editora e deixar você lê-lo.
Deixe-me saber o que você achou…e quais milagres estão acontecendo em sua vida também.

Joe Vitale spirit@mrfire.com

"Se você não gosta do que está acontecendo conosco no mundo, tudo o que você tem que fazer é mudar sua consciência - e o mundo mudará para nós!"
Lester Levenson, "Chaves para a Ultima Liberdade", 1993

Prefácio por Bob Proctor

Abri o pacote da Fedex e, dentro, encontrei um manuscrito encadernado, em espiral. Duas palavras pularam da capa: Marketing Espiritual. Hummm…um título interessante, pensei comigo. Aquelas duas palavras…Marketing Espiritual…continuavam dançando em minha mente.
Nunca vi essas duas palavras como parceiras, mas elas estavam lado a lado em perfeita harmonia. Que belo casal formavam. Definitivamente, elas se pertencem. Sim, o casamento dessas duas palavras cria o potencial que causa um profundo e positivo impacto sobre o mundo...meu e seu.
De algum lugar dentro do pensamento me veio que elas só poderiam ter vindo de Joe Vitale para criar essa combinação poderosa. Também pensei "Joe não é só um cara legal, ele escreve ótimos livros também".
Você deve estar bastante ansioso para começar esse livro, como eu estava quando o tive pela primeira vez em minhas mãos. Porém, antes de você começar, é necessário fazer um esclarecimento importante:
Não entendemos o termo "Marketing Espiritual" como marketing religioso. O autor desse pequeno e poderoso livro, e eu, concordamos inteiramente que não estamos de forma nenhuma qualificados para escrever sobre esse tema. Estamos, na verdade, nos referindo à presença do Espírito Universal interior...o verdadeiro ser.
O Espírito está presente, opera em tudo. O Espírito sempre se expressa perfeitamente...através da Lei. A melhor definição para a palavra "Lei" que encontrei em meus quarenta anos de pesquisa veio do Dr.Thurman Fleet. Ele explica: "A Lei é o método uniforme e ordenado da onipotência de Deus".
Quando você lê qualquer livro de Joe Vitale ou escuta alguns de seus programas gravados, você percebe que ele ama estudar as Leis. Nesse seu mais recente livro, o presente, Joe casou as Leis com seu outro amor verdadeiro, o marketing. Você e eu somos os beneficiários dos anos de trabalho de Joe Vitale. Ele pegou o que pode ser um trabalho complexo e árduo e condensou em apenas cinco passos simples. Os cinco passos resumidos no Marketing Espiritual ajudarão você a realizar ou adquirir qualquer coisa que você deseje seriamente. Sei disso porque eu – pessoalmente – usei esses cinco passos pelos últimos quarenta anos para estabelecer e atingir vários objetivos ao redor do mundo.
Embora cada passo seja fácil de entender, seguí-los requer disciplina. Seus velhos paradigmas, chamados de "velhos condicionamentos" lutarão contra você. Na verdade, seus velhos condicionamentos podem começar uma guerra tremenda.
Paradigmas definitivamente não morrem facilmente e as armas usadas para trazer você de volta são de um potencial enorme. Normalmente refiro-me a eles como o trio que tem o poder de paralisar...que de fato são traiçoeiros. Eles são a DÚVIDA, o MEDO e a ANSIEDADE. Eles têm o poder de fazer seu progresso parar abruptamente exatamente no ponto em que você estiver tomando decisões para ir adiante.
Você precisa perceber que a dúvida rasteja e provoca o medo que, por sua vez, causa a ansiedade. Os três podem dar golpes à velocidade da luz. Porém, eles podem, e precisam, ser contidos. A causa primária desses demônios debilitantes é a IGNORÂNCIA.

Saiba a verdade e a verdade o libertará. Isso, só por si, é uma bela verdade. Você precisa entender que há apenas uma coisa da qual você precisa se livrar e essa coisa é a ignorância. No segundo em que você sentir a dúvida rastejando em sua mente, pegue esse pequeno livro e leia algumas páginas. Abra-o em qualquer lugar e leia. Coisas maravilhosas vão começar a acontecer. Seu entusiasmo rugirá e você estará de volta ao ponto certo da estrada de um futuro brilhante.
Esse pequeno livro se tornará seu amigo, sua lâmpada de Aladim pessoal. Os conceitos presentes em cada página fortalecerão você. Não saia de casa sem esse livro!
Aqui e agora quando você estiver lendo, pare de ler, deixe o livro de lado, sente-se e entre num estado de relaxamento e pense. Pense sobre algumas pessoas afortunadas e equilibradas que você conhece...pense sobre o que elas têm feito com suas vidas...e você perceberá de repente que elas estão fazendo o que esse pequeno livro sugere a você. Quem são alguns dos maiores produtores em sua indústria? Pense! Eles estão fazendo o que esse livro sugere fazer!
Agora siga adiante para o Passo Um. Torne cada passo desse livro em um hábito de seu comportamento. Leia esse livro todos os dias. Faça isso e você começará a desfrutar da progressiva realização de todos os desejos de seu coração!

Bob Proctor
Toronto

Confissão do Autor

Admito.
Nunca quis publicar esse livro ou torná-lo acessível a um grande público.
Eu era medroso.
Escrevi esse livro para uma pessoa: minha irmã.
Bonnie tinha três filhos, estava desempregada, vivendo sob o amparo da previdência social. Doía-me vê-la sofrendo. Eu sabia que sua vida podia ser diferente se ela soubesse o processo dos cinco passos que desenvolvi para que ela criasse qualquer coisa que quisesse. Escrevi esse material para ela, tão somente para ela, em 1997. Agora ela não está mais sob amparo da previdência social e está bem. Ela não está rica ainda, mas acho que mostrei-lhe uma nova forma de viver a vida.
Nunca quis tornar esse livro público porque eu tinha dúvidas sobre como o mundo me julgaria. Escrevi dez livros para organizações conhecidas e tradicionais como a Associação de Marketing Americana e a Associação de Administração Americana. Também tenho um programa de áudio tape com Nightingale-Conant. Eu pensava que se falasse para o mundo sobre meu interesse na espiritualidade, as pessoas me ridicularizariam, os clientes me demitiriam e essas organizações me afastariam. Assim, mantive o livro seguro e em segredo.
Mas em Junho de 1999 senti um profundo desejo de dar uma cópia do manuscrito desse livro para Bob Proctor, no começo de um de seus seminários "A ciência de ficar rico". Bob leu e amou. E fez algo chocante.
Havia 250 pessoas naquele seminário em Denver. Bob parou em frente delas e leu para elas todos os títulos do índice do meu livro e me apresentou à multidão. Fiquei em pé e toda a audiência aplaudiu. Eles me trataram como uma celebridade e adorei a atenção. Então Bob falou para todos sobre meu novo livro, meu não publicado livro, sobre esse livro. Eu estava surpreso. Não estava preparado para aquilo. Segurei minha respiração. E Bob contou a eles o título: Marketing Espiritual.
Houve um silêncio entre a audiência que me gelou a espinha. As pessoas não apenas reagiram favoravelmente ao livro, mas também o quiseram, e já. No mínimo cinqüenta pessoas disseram que queriam comprar o livro. Mais tarde Bob Proctor disse que gostaria de gravá-lo. E um editor no seminário queria publicar o livro sem nem sequer tê-lo visto.
Minhas preocupações sobre a publicação do livro desapareceram. Pude ver que o tempo de publicar essas idéias era aquele e vi que eu estava seguro em fazê-lo.
Assim, cá estou.
Como com a maioria das coisas na vida, há pouco para temer e a saúde e glória aguarda-nos logo ao virar da esquina. Tudo o que você tem que fazer é seguir adiante e fazer as coisas pelas quais se sente impulsionado a fazer.
Bob Proctor me impulsionou diante de 250 pessoas.
E esse livro é o resultado.
Aprecie-o – e tenha uma vida longa e próspera!

-- Joe Vitale
Austin

Como criei o Marketing Espiritual

"O que você faz?" perguntei.
Eu estava em frente a uma fila de 700 pessoas num hotel em Seattle, esperando passar um dia escutando um autor e professor espiritual.
"Faço um trabalho energético", a mulher ao meu lado respondeu. "É difícil explicar. É diferente para cada pessoa.".
"Você tem um cartão?"
"Não", ela disse, levemente constrangida.
Eu estava chocado.
"Deixe-me perguntar-lhe uma coisa", comecei. "Aqui há mais de 700 clientes potenciais para você. Porque você não tem, no mínimo, um cartão?".
Uma mulher ao lado dela sorriu e disse a ela "Você foi tocada por um anjo."
Não sou um anjo. Mas estava curioso do porquê essa mulher de negócios estar perdendo uma grande oportunidade de marketing. Conversando com algumas outras pessoas, dessas 700 nesse evento, percebi que todas tinham negócios próprios. E todas elas precisavam de ajuda em promoverem a si mesmas.
Foi quando me dei conta de que poderia escrever um livro conciso sobre marketing espiritualizado.
Ninguém parecia melhor qualificado. Sou o autor do "O guia completo AMA de publicidade para pequenos negócios" para a Associação de Marketing Americana e tenho mais de quinze anos de experiência em metafísica e espiritualidade. Entrevistei vários oradores e alguns haviam sido meus clientes. Além disso, eu já tinha criado e testado o processo secreto dos cinco passos para manifestar qualquer coisa que quisesse. Eu parecia ser o melhor porta-voz para um livro sobre marketing espiritual.
Eu também sabia que aquelas 700 pessoas no seminário ainda representavam um grande grupo que precisava de ajuda em seus negócios. Posteriormente soube que todas elas estavam fazendo algo consigo mesmas que criava resultados externos. Em outras palavras, seus seres interiores criavam seus negócios, ou a falta deles.
De uma forma mais simples, a mulher que não tinha um cartão de visitas tinha uma insegurança íntima sobre seu negócio que se mostrava em sua vida através da ausência dos cartões de visitas. E sob essa perspectiva, quero levar você um pouco adiante nesse livro; se aquela mulher estivesse confiantemente segura em seu negócio, ela não teria nem necessidade de cartões de visitas. Os negócios simplesmente viriam até ela. Seu espírito faria o marketing por ela.
Isso é o que esse livro irá mostrar. Tenho aprendido que somos seres humanos, não seres fazedores. Quando você alcançar um estado íntimo de lucidez de seu serviço para o mundo, o mundo virá a você. Como disse uma pessoa de sucesso: "Agora os anjos seguram meu cartão de visitas."
Confuso? Tudo bem. O terapeuta, autor e meu caro amigo Mandy Evans diz que confusão é aquele estado maravilhoso que acontece à mente exatamente antes da lucidez. Talvez a história que se segue lhe dê um vislumbre do que estou falando e demarque o ponto do que está para se seguir.
Uma vez li um livro encantador, de 1920, intitulado "Fundamentos da Prosperidade", escrito por Roger Babson. Ele terminava seu livro perguntando ao Presidente da República Argentina sobre a razão de a América do Sul, com todos os seus recursos

naturais e maravilhas, estar tão atrás da América do Norte em termos de progresso e marketing. O Presidente respondeu: “Cheguei à conclusão de que a América do Sul foi colonizada pela Espanha, que veio para cá à procura de ouro, mas a América do Norte foi colonizada pelos Plymouth que estavam em busca de Deus”.

Onde está seu foco? No dinheiro ou no espírito?

Nesse livro, pretendo oferecer a você um jeito novo e fácil de melhorar seu negócio. Ele é baseado em técnicas de marketing testadas e princípios espirituais eternos. Ele revelará como seu estado interior atrai e cria seus resultados externos – e o que fazer a respeito de maneira com que você tenha, faça ou seja qualquer coisa que seu coração deseja.

As técnicas funcionam? Você só vai saber se colocar em prática. Tente e veja por si mesmo. Posso lhe contar sobre os sucessos que tenho tido – e faço isso nesse livro – mas nada será tão convincente quanto você mesmo usar essas idéias simples e constatar seus próprios e surpreendentes resultados. Eu poderia lhe dizer que esse método o ajudará a manifestar qualquer coisa que você queira. Você lerá sobre pessoas que criaram carros e casas, curaram a si mesmas de câncer e criaram novos relacionamentos. Mas focalizarei nos negócios, pois parece que há uma falta séria de espiritualidade nos negócios. E vou deixá-lo descobrir a mágica do marketing com o espírito porque nada será tão poderoso quanto sua própria experiência inicial.

Puxe uma cadeira. Coloque-se confortável. Tome uma respiração profunda. Relaxe. Vamos falar sobre como melhorar seu negócio – e obter qualquer coisa que você possa desejar – através do poder mágico do “Marketing Espiritual”.

“Viver perigosamente é saltar do precipício e criar asas enquanto está descendo.”
-- Ray Bradbury

Pode ser de outro modo

Antes de me tornar um especialista e autor na área de marketing, fui jornalista por mais de dez anos, escrevendo para várias revistas conhecidas. Como resultado, vi milagres com meus próprios olhos. Por exemplo:
* Entrevistei Meir Schneider, um homem que foi diagnosticado como cego. Ele recebeu um documento dizendo que sua cegueira era incurável e ainda hoje ele consegue ver, ler, escrever, dirigir carros – e tem ajudado centenas de pessoas a recuperar suas visões também.
* Passei algum tempo com Barry e Suzi Kaufman em seu Instituto Opção e vi e escutei sobre os milagres ali. Seu único filho nasceu com autismo. Eles foram aconselhados a abrir mão dele. Mas eles não fizeram isso. Trabalharam com o filho, amaram-no, cuidaram dele, aceitaram-no – e o curaram. Atualmente ele vive como um adulto comum, feliz e próspero.
* Sentei-me em dúzias de workshops onde vi pessoas curarem seus relacionamentos com seus amores, pais, crianças. Entrevistei gurus e mentores, falei com pessoas que tiveram problemas "incuráveis" dissolvidos e vivenciei milagres, em primeira mão, em minha própria vida. Vim a acreditar que nada – nada! – é impossível.
Recentemente, comecei a trabalhar com Jonathan Jacobs, um homem conhecido como "o curandeiro dos curandeiros", pois sua fama em ajudar pessoas é tão impressionante que os médicos enviam seus pacientes a ele. Vi Jonathan pegando pessoas com problemas financeiros a câncer e ajudá-las a se curarem, muitas vezes em uma única sessão.
Vivenciei isso em mim mesmo. Durante boa parte de minha vida lutei com o dinheiro. Quando eu morava em Dallas, há vinte anos atrás, estava sem casa e faminto. Roubei para comer. E quando me mudei para Houston, achava um pesadelo precisar ter US$200,00 por mês para morar num depósito. Era um inferno. Ainda assim, passei por isso durante quase quinze anos. ANOS!
Então, após algumas sessões com Jonathan, de alguma maneira abandonei minhas crenças antigas a respeito de dinheiro, adquiri novas crenças e minhas finanças se tornaram surpreendentemente diferentes, tanto que constantemente fico abismado por perceber que tenho tanto: carros novos, casa nova, viagem pelo mundo, mais clientes do que eu posso atender e um fluxo financeiro constante que me mantém à tona todo o tempo. Pago cada conta que me chega, assim que chega, e nunca experimentei necessidades.
O que aconteceu? Como Meir se curou da cegueira? E como Kaufmans curou o autismo? Jonathan ajuda as pessoas com qualquer lista de problemas? Tenho tido dinheiro por uma década quando antes eu não tinha nada?
Isso começa com a sabedoria de que "Pode ser de outro modo".
Isso é o que quero que você entenda exatamente agora. Não importa o que está acontecendo em sua vida, não importa o que você pensa que irá acontecer, pode ser de outro modo. A direção que parece estar levando você a determinado lugar pode ser alterada. Nada está marcado concretamente.
Na realidade, como se verá, tudo na vida parece ter plasticidade. Você pode moldar para caber no que quer e para onde quer ir. Mesmo agora, enquanto você lê essas palavras,

você pode começar a brincar com novas possibilidades. O que você quer ser, fazer ou ter? Ganhar na loteria? Por que não? Melhorar seus negócios? Por que não? Curar algo em sua vida? Por que não?
Um amigo me perguntou "Como você sabe o que é impossível?"
Eu lhe respondi "Como você sabe que não é?"
Acredito que nosso planeta é o que foi descrito num episódio de Jornada nas Estrelas, chamado "A licença". Quando o Capitão Kirk e sua equipe descem num planeta para inspecioná-lo antes de enviar o restante da tripulação para baixo a fim de descansarem, eles começam a experimentar eventos estranhos. McCoy vê um grande coelho branco. Solu vê um velho samurai que o persegue. Kirk vê um antigo amor e uma velha colega de classe. Depois de vivenciar as alegrias e as tristezas desses acontecimentos, finalmente a tripulação percebe (graças a Spock, é claro) que está num planeta que lê suas mentes e cria aquilo no qual eles pensam.
Acho que a Terra é esse planeta. O que você mantém em sua mente com energia e foco terá a tendência de ser criado em sua realidade. Demora um pouco de tempo para ver os resultados vivemos mudando os pensamentos. Imagine-se indo a um restaurante e pedindo uma sopa de galinha. Mas antes de ela chegar, você muda seu pedido para uma sopa chinesa. E antes que ela chegue, você muda seu pedido novamente para uma sopa de galinha. Você ficará ali sentado e reclamando "eu nunca tenho o que quero!", quando na realidade é você o responsável por sua sopa estar atrasada!
A maioria de nós faz isso diariamente. Nossa indecisão faz com que o que queremos manifestar seja praticamente impossível. Não admira que você termine se sentindo como se não conseguisse o que quer. Novamente, não precisa ser desse modo. Considere o que Francês Larimer Warner escreveu em "Nosso suprimento invisível", Parte Um, em 1907:

"Espírito é a substância que se forma de acordo com suas exigências e precisa ter um padrão a partir do qual trabalhar. Uma vasilha com massa tanto pode ser transformada em pão quanto em biscoito. Nossa exigência faz a diferença Faz uma pequena diferente para o Espírito aquilo que exigimos. "
(Frances Larimer Warner, Nosso suprimento invisivel, Parte Um, 1907)

Essa é a base para o processo dos cinco passos que descreverei nesse livro: saber que a vida pode ser diferente para você e que a própria vida lhe dará o suporte no que você precisa.

Veja como:
"Tente lembrar-se que a figura em que você pensa, sente e vê é refletida na Mente Universal e – através da lei natural da ação recíproca, volta para você na forma espiritual ou física."
(Nosso Poder Invisível, Genevieve Behrend, 1921)

Passo Um: Saiba o que você não quer

Preciso explicar esse passo?

A maioria das pessoas com quem converso todos os dias sabe o que não querem. “Eu não quero essa dor nas costas”. “Eu não quero essa dor de cabeça.” “Eu não quero essas contas.” “Eu não quero me esforçar em meus negócios”. Você conhece a lista. Você provavelmente tem uma própria.

Infelizmente, é o que a maioria de nós faz. A natureza de nossas conversas, nossos jornais, nossos programas de radio e de televisão e nossas conversas comuns são rodeadas pela idéia do que ano queremos. Parece bom viver reclamando. Algumas vezes nós até obtermos retornos que suavizam nossos problemas.

Mas raramente levamos esse processo para o nível dois. É raro encontrar uma pessoa que parará de reclamar ou de lutar o suficiente para começar a focalizar o lado oposto de analisar o que está vivenciando. Contudo, o nível dois começa a trazer os milagres e manifestações que queremos. Saber o que você não quer é o trampolim para seus milagres. Saber o que você não quer é sua realidade básica. E a sua realidade básica pode ser mudada.

“O Homem é um imã e cada linha, cada ponto, cada detalhe de sua experiência vem através de sua própria atração.”
- O poder da Vida e Como usá-lo, Elizabeth Towne, 1906

Passo Dois: Selecione o que você gostaria de ter, fazer ou ser

Se você perceber que pode ter qualquer coisa, ser qualquer coisa ou fazer qualquer coisa, a questão seria: O que você quer?
O segredo é transformar cada uma de suas reclamações em algo que você queira REALMENTE. Comece focalizando em "para onde" você quer ir, não em "onde você estava" ou "onde você está".
"Eu não quero essa dor de cabeça" torna-se "Eu quero que minha cabeça esteja bem".
"Eu não quero essa dor nas costas" torna-se "Eu quero costas sadias".
"Eu não quero essas contas" torna-se "Eu quero dinheiro mais que o suficiente para tudo o que desejo.".

"Eu não quero me esforçar em meus negócios" torna-se "Eu quero que meus negócios fluam fácil e confortavelmente.".
É uma arte você transformar o que você não quer naquilo que você quer. Tudo o que eu faço é escrever o oposto à minha reclamação. Gire a sentença em torno de 180 graus. Se eu disser "Estou cansado de ser interrompido quando escrevo", o oposto será "Eu quero escrever em um local tranqüilo, sem interrupções".
Você provavelmente está pensando o que isso tem a ver. Porque escrever essas sentenças se elas não o ajudarão a pagar as contas ou curar seus problemas ou algo mais? Boa pergunta. A resposta: refocalizar no que você quer levará você em direção ao que você quer.
Você vê, parece que criamos nossas vidas fora de nossas percepções. Se focalizamos na necessidade, temos mais necessidade. Se focalizamos na riqueza, temos mais riqueza. Nossa percepção se torna um imã que nos coloca na direção de onde queremos ir.
Se você não seleciona conscientemente o para onde você quer ir, você vai para onde sua inconsciência quer que você vá. Parafraseando o famoso psicólogo suíço Carl Jung: "Até que você torne consciente a inconsciência, a inconsciência direcionará sua vida e você chamará isso de destino".
Em relação a isso, a maioria de nós vive no piloto automático. Simplesmente não percebemos que podemos assumir os controles. Saber o que você quer ajuda a apontar sua vida para a direção que você quer que ela siga.
Mas há um pouco mais a respeito disso...

Acabei de lanchar com uma amiga encantadora. Ela passou por uma sessão com Jonathan na semana passada e ainda está entusiasmada. Seus olhos eram grandes e vividos, cheios de paixão pela vida. Ela me lembrou de que mesmo quando você pensa que sabe o que quer, você tem que sondar profundamente para descobrir o que você realmente quer.
Ela foi ver Jonathan com a intenção de criar um negócio de sucesso para si mesma. Jonathan perguntou "Com que propósito?". Após considerar a questão por um pouco, ela percebeu que queria um negócio de sucesso "para provar que era uma pessoa de valor".
Lembro-me de dizer que eu queria escrever livros que fossem best sellers monumentais. Jonathan me fez essa mesma pergunta famosa, "com que propósito?". Primeiro eu me contorci e disse coisas como "eu desejo isso", "eu quero o dinheiro" ou "meus livros

são bons o bastante para isso". Mas a verdade, o motivo oculto, era que eu queria livros que fossem best sellers porque "as pessoas me amariam e me admirariam". Quando eu disse isso, eu senti um lampejo dentro de mim. Eu sabia que tinha atingido o cerne do que eu queria. Meu objetivo, minha intenção, era sentir amor.
A maioria das pessoas vive toda a vida sendo guiadas por uma necessidade inconsciente, não respondida. O político pode ser uma criança que nunca teve atenção o bastante. A mulher de negócios pode ser uma jovem que não se sentia igual aos seus colegas. O autor de best sellers pode ainda estar tentando provar o quanto é esperto, amado, admirado.
Liberdade e poder vem de saber o que você quer sem ser um prisioneiro do que quer. Mas há uma outra razão para saber e declarar sua intenção. Quando você declara, você começa a descobrir todas as coisas que estão no caminho do acontecimento. Você pode dizer que quer pagar sua casa, assim estará livre daqueles pagamentos altos, mas de repente aparecem todas as objeções: "Eu não ganho dinheiro suficiente para pagar minha casa", ou "Ninguém nunca fez isso!" para "O que meus pais pensam?".
Você sabe o que eu quero dizer. É fácil vir com objeções. O segredo é dissolver aquelas objeções até que você se esclarecido interiormente. Quando você sentir-se esclarecido, limpo, lúcido, manifestar qualquer coisa que você queira será muito fácil.
Deixe-me explicar...

Uma mulher foi ver Jonathan na sexta-feira, pois na segunda-feira sofreria uma cirurgia relacionada ao câncer que tinha. Ela estava amedrontada por causa da cirurgia e queria se ver livre do medo. Jonathan ajudou-a a liberar todos os seus medos e duas horas depois, quando ela saiu da mesa dele, sentiu-se curada. Mas, ainda assim, foi para a cirurgia. Na segunda-feira, quando os doutores a abriram, eles não conseguiram encontrar nenhum câncer.
O que aconteceu? Novamente, nossas crenças são poderosas. A mulher acreditava que poderia remover suas crenças que estavam causando o medo e fez. Mas ela não sabia que o medo era o que estava criando o câncer. Quando ela removeu o medo, o câncer se foi. Não ficou nada em seu corpo.
Ela assumiu o controle consciente de sua vida ao escolher visitar Jonathan e cuidar de suas crenças negativas. Ela sabia que sua vida poderia ser de outro modo.
Crenças significam a forma como você cria a realidade. Não estou certo sobre como explicar isso para você de uma forma que tenha lógica. Você provavelmente percebeu que as pessoas parecem ter problemas recorrentes. Você já chegou a pensar no motivo de cada pessoa ter sempre o mesmo problema? A pessoa com problemas financeiros sempre têm problemas financeiros. A pessoa com problemas de relacionamentos sempre tem problemas de relacionamentos. É como se cada pessoa fosse especializada em uma desordem.
Crenças, inconscientes ou não, estão criando essas ocorrências. Até que as crenças que estão criando essas ocorrências sejam liberadas, as ocorrências continuarão re-acontecendo.
Conheço um homem que se casou sete vezes. E ainda não encontrou a pessoa certa. Ele continuará casando, divorciando-se e casando-se novamente até que remova as crenças ocultas que causam esses eventos. E enquanto ele continuar casando e divorciando, ele culpará as outras pessoas por seus problemas e talvez até culpando o destino, ou Deus.

Mas, como você leu antes, “até que você torne consciente a inconsciência, a inconsciência direcionará sua vida e você chamará isso de destino”.
Quais são suas crenças?
Olhe para sua vida. O que você tem são resultados diretos de suas crenças. Não é feliz? Está em débitos? Um casamento problemático? Não tem sucesso? Saúde ruim? Há crenças que estão criando essas experiências para você. Numa base bem real, uma parte de você quer o que você tem – problemas e tudo o mais.
Lembro-me de um guru motivacional, Tony Robbins, falando sobre uma mulher esquizofrênica que tinha diabetes quando tinha uma personalidade e era saudável quando tinha outra personalidade. Crenças alavancam a personalidade. A mulher com diabetes tinha crenças que criavam aquela diabetes. É obvio que se você muda as crenças, você muda a situação.
Como você muda as crenças? Começando por selecionar o que você quer para sua vida. Assim que você seleciona o que quer ser, fazer ou ter, você descobre crenças que o colocam no caminho do que escolheu.
Elas virão à tona. Isso nos conduz ao que eu estava falando antes, sobre você poder reescrever suas reclamações de forma a transformá-las em objetivos ou intenções para você.
Bom, o que você quer?

Use o espaço abaixo para escrever o que você quer ser, fazer ou ter. Um estudo de Brian Tracy revelou que as pessoas que simplesmente escrevem seus desejos e coloca numa lista, descobrem um ano depois que 80% do que eles escreveram se tornou realidade.

Escreva seus desejos!

Você escreveu vários objetivos?

Algumas vezes as pessoas se sentem gananciosas quando começam a pedir pelo que querem. Sentem que estão tirando dos outros.

A melhor forma de limitar as crenças é estar certo de que você quer que os outros tenham sucesso também. Em outras palavras, se você quer uma casa nova mas não quer que seus vizinhos tenham uma também, você está preso no ego e isso é uma ganância. Mas se você quer uma nova casa e pensa que todo mundo deveria ter uma também, então você está sintonizado com o espírito criativo e você será lançado ou guiado para aquela nova casa.

Você vê, realmente não há falta no mundo. O Universo é maior do que nossos egos e pode suprir mais do que demandamos. Nosso trabalho é simplesmente pedir honestamente o que queremos. O desejo em você vem de seu espírito interior. Honre o espírito escrevendo o que você realmente quer ter, fazer ou ser:

Agora escreva um objetivo ou intenção, algo que você realmente queira ter, fazer ou ser. Foco traz poder. Olhe para suas duas listas e veja aquele objetivo ou objetivos acontecendo para você. Qual é o objetivo ou intenção que tem mais energia ou entusiasmo? Um objetivo pode amedrontar você um pouco e entusiasmá-lo bastante.

E mantenha em mente que você sempre pode combinar objetivos. Não há nada de errado em declarar coisas como “Eu quero pesar 55Kgs, ter um Honda Classic novinho em folha e ter cinqüenta mil no banco até o próximo natal”.

No espaço abaixo, escreva quais são suas mais poderosas intenções:

Agora, o último passo:
Escreva suas intenções como se você já tivesse o que quer.
Em outras palavras, “Eu quero pesar 55Kgs, ter um Honda Classic novinho em folha e ter cinqüenta mil no banco até o próximo natal” se torna “Eu agora peso 55Kgs, tenho um Honda Classic novinho em folha e tenho cinqüenta mil no banco!”.

Faça isso agora. Apenas reescreva seus objetivos no tempo presente, como se você já tivesse o que você quer:

Você pode escrever agora o objetivo acima em um cartão e colocá-lo em seu bolso ou bolsa. Fazendo isso, você estará inconscientemente lembrando a si mesmo de sua intenção. Sua própria mente lhe ajudará a empurrar você na direção de transformar seu objetivo em realidade.
Assim, relaxe. Você acabou de plantar em sua mente. O resto desse livro lhe dirá como aguar, dar sol, claridade, limpar qualquer erva daninha e deixar essa semente que você plantou crescer.
Prepare-se para seus milagres!

"Prosperidade é a habilidade de fazer o que você quer fazer no instante em que você quer fazer".
(Treat Yourself to Life by Raymond Charles Barker, 1954)

Passo Três: Seja claro

Spot era um cachorro perdido que eu reivindiquei como meu quando eu estava na faculdade. Mas ele costumava escapar e destruir os jardins dos vizinhos, corria pela rua e fazia os motoristas frearem bruscamente e foi se tornando enfadonho por si mesmo. Então eu o coloquei numa corrente de 90 cm. Mas eu me sentia culpado por manter esse pequeno amigo na corrente. Comprei uma corrente mais longa, de 2 metros e coloquei nele.

Eu ficava a 2 metros de distância e chamava Spot para mim. Ele corria 90 cm. Eu tinha que ir até ele, colocar meu braço ao redor dele e andar os 2 metros da nova corrente. Dali em diante, ele usava todo o resto da corrente.

Acho que cada um de nós tem limites que colocamos em nossa própria liberdade. Precisamos de um treinador de milagres para nos ajudar a ver que na realidade não temos limites. Jonathan faz isso com seus clientes. Mas ele faz isso de uma forma que pode parecer estranha para você.

Segure-se em sua cadeira e deixe-me ver se posso explicar-lhe isso....

A primeira vez em que tive uma sessão com Jonathan, eu não sabia o que esperar. Pensei que o homem era um pouco estranho, pois ele não conseguia articular o que fazia. Mas fui um jornalista curioso por muitos anos, então enfrentei e fui até a sessão com ele.

“Qual é sua intenção com essa sessão?”, Jonathan perguntou.
“O que você quer dizer?”
“Você pode ter qualquer coisa que queira. No que você quer focar?”
Pensei naquilo por um momento e, então, disse “Quero clareza no livro que estou escrevendo sobre Bruce Barton”.
“Que tipo de clareza?”
“Gostaria de saber o que tenho que fazer em seguida”, eu disse.
“Ok, vamos subir as escadas.”

Jonathan me colocou deitado em sua mesa de massagem. Gentilmente me guiou a inspirar cores diferentes.

“Inspire a cor vermelha pelo topo de sua cabeça e imagine-a entrando em seu corpo, passando nele e indo embora através de seus pés.

Fizemos isso com várias cores.

“Qual é a outra cor que você precisa inspirar?”, ele perguntou-me.
Eu disse “cinza”. Ele então me pediu para inspirar aquela cor. Após vários minutos de profunda respiração e relaxamento em sua mesa de massagem, Jonathan colocou sua mão sobre meu coração e disse “Abra seu coração”.

Conscientemente eu não estava fazendo nada, mas enquanto estava ali, senti uma precipitação elétrica e um arranque energético que me atravessou, quase me cegando. Havia uma luz branca, muito forte, surgindo através de meu corpo, detonando em minha cabeça, de alguma forma iluminando o interior de meu crânio.

De repente, senti a presença de anjos, espíritos, guias, eu não sei como explicar. Mas era real. Senti. Sei disso. Eu sabia que eles estavam ali. E esses seres, de alguma forma, trabalharam em mim, alterando minhas crenças, ajudando-me a perceber que eu tinha mais corrente do que eu pensava.

Não estou certo de quanto tempo eu estive naquele estado mental alterado. Vinte minutos? Uma hora? Não sei. Quando eu finalmente sentei-me na mesa, percebi que Jonathan tinha uma lágrima rolando pelo rosto. Quando a energia começou a me detonar, ele se moveu para o lado para deixar que ela fizesse seu trabalho. Mas a beleza e o milagre do que ele estava vendo tocou-o. Ele estava chorando. Conforme minha mente ia clareando e eu comecei a voltar a mim, percebi que eu sabia qual seria o próximo passo para o projeto do meu livro. Eu estava indo para Wisconsin para continuar minha pesquisa pelos documentos pessoais de Bruce Barton no museu histórico. Mantive minha intenção.

E isso não é tudo.

Um pouco depois daquela sessão com Jonathan, comecei a perceber outras mudanças em minha vida. O livro no qual eu estava trabalhando começou a ganhar direção. Encontrei um editor para ele. Consegui o dinheiro para completar minha pesquisa. Comprei um carro novo. Comprei uma casa nova. Minha renda aumentou.
Como? Por quê?

Eu tinha convidado o outro lado para ajudar-me, e ele me ajudou.

Quando escrevo essas palavras, estou bem consciente de que você pode estar pensando que fiquei maluco. Depois de tudo, cá estou, um adulto, um autor, um bem conhecido orador e especialista em marketing que aconselha executivos sobre como trabalhar, falando sobre “espíritos”.

Mas eu também sei que você sabe o que quero dizer. Mesmo o mais ateu dentre nós é tocado pelo miraculoso, pelo misterioso ou inexplicável. Enquanto ninguém sabe o que lhe espera do outro lado da vida, todos tendemos a acreditar que existe algo inteligente lá.

Talvez valha a pena mencionar que o livro que mais me ajudou nisso foi “No que um homem pode acreditar?”, de Bruce Barton. Nesse livro ele explica que existem poucas provas do paraíso após a terra, mas que é mais sábio acreditar do que não acreditar.

Em outras palavras, enquanto eu não puder provar que os anjos e os guias estão ali prontos a ajudar você, não é mais delicioso, confortador e mágico acreditar neles do que não acreditar?

Não há nenhuma evidência concreta para acreditar neles ou negá-los. Mas quando você pode usar a crença neles para criar milagres, você não estaria sendo mais sábio em acreditar e usar?

Ontem uma amiga me ligou e disse que ela queria acreditar em guias, anjos e mestres do plano espiritual da vida, mas uma parte dela duvidava que eles existissem.
"Tudo bem", eu disse. "Eu também tenho minhas dúvidas".
"Você tem?"
"Claro", eu disse. "Se eu tivesse que ir a um tribunal de leis e provar que eu tenho guias espirituais, eles ririam e me colocariam pra fora. Não há provas de suas existências, mas também não há provas da não existência deles".

Então me lembrei de uma coisa que eu havia lido em um artigo recente do Reader's Digest, onde Larry Dossey falava sobre oração. Ele disse que as orações ajudam as pessoas a se recuperarem de doenças. Em muitos casos elas se recuperam do que os médicos disseram que eram doenças "incuráveis". O que esses pacientes que obtiveram sucesso fizeram foi orar. Até os pacientes admitiram que não sabiam se as orações foram respondidas, mas foi a crença na oração e o ato de orar que os ajudaram.

Novamente, conforme Barton sinalizou, é mais sábio crer do que não crer. As crenças ajudam a criar milagres.
Barton escreveu essa passagem em 1927, em seu livro "No que um homem pode acreditar?", "Sempre amei isso pois isso parece mexer com o mais profundo de mim sobre o qual ele fala. Veja o que isso faz por você:
"Em todo ser humano, seja um imperador ou um peão, príncipe ou indigente, filósofo ou escravo, há algo misterioso que ele não entende nem controla. Pode permanecer adormecido por muito tempo até quase ser esquecido; pode ser reprimido de tal forma que o homem suponha que está morto. Mas numa noite em que ele esteja sozinho no deserto, sob o céu estrelado, ou num dia em que ele esteja com a cabeça curvada e os olhos úmidos ao lado de uma sepultura aberta; ou em uma hora em que ele se agarra com instinto desesperado ao mastro do barco, molhado pela tempestade, e de repente esquecido nas profundezas de seu ser, esse algo misterioso salta diante dele. E quebra o conhecido, colocando de lado a razão e com uma voz que não será negada chora alto seus questionamentos e orações".

Vamos assumir que você não tem acesso ao Jonathan (embora você possa ter acesso a mim e a outros curadores e mentores enviando e-mails para as pessoas, usando os endereços eletrônicos nesse livro). O que você pode fazer?
Fácil. Focalize no que você quer e faça com que suas intenções encontrem alguém para ajudar você a clarear suas crenças antigas de forma que você possa criar a vida que você quer. É possível obter ajuda. Declare sua intenção para o mundo e permita que ela aconteça para você.

Sinto que é importante ter suporte de um mentor. É bastante fácil voltar atrás, para as velhas formas de pensar, de sentir, de desculpar-nos e voltar a representar o papel de vitima. A grande maioria de nossos amigos provavelmente não apoiaria seu desejo de criar milagres. No inicio, quando eu comecei a procurar o Jonathan, eu o visitava uma vez por mês. Eu e ele logo percebemos que precisávamos estar em contato no mínimo uma vez por semana. Fizemos um pacto que dizia "Independente do tempo, vou chamá-lo". Assim, quando eu deixava algo em minha vida me lançar numa espiral, eu o chamava.

Uma outra mulher recentemente me perguntou o que significava "estar lúcido" de minhas crenças. Pensei a respeito por um pouco de tempo antes de responder. A imagem que me veio foi a de um time de futebol. Se um daqueles jogadores estiver machucado, chateado, sentindo-se rejeitado, com raiva porque o treinador o negligenciou ou a namorada o ignorou, aquele único jogador pode sabotar o sucesso do time inteiro.

Você é igual àquele time de futebol. Se todas as suas partes, todas as suas crenças, estiverem alinhadas, não haverá problemas. Você atingirá seus desejos. Mas se alguma parte de você, qualquer crença sua, não estiver validando suas intenções, ela lhe porá em risco ou sabotará você. Por causa disso é que você pode ter tido uma sorte ruim no amor, no romance, no dinheiro ou na saúde. Uma parte de você não quer isso.

Precisamos curar essa parte. Quando você o faz, você se torna lúcido.
Como você sabe que está lúcido agora?
Pense em algo que você queira ter, fazer ou ser.
Porque você não tem ainda?

Se sua resposta é algo negativo, então você não está lúcido. Se você diz algo além de um honesto "Sei que está no caminho, vindo para mim", você provavelmente não está lúcido intimamente com o que você quer.

Outra pergunta a fazer a si mesmo é "qual é o significado de você não ter ainda o que quer?".

Sua resposta a essa pergunta revelará suas crenças. Por exemplo, se você diz "Eu tenho que fazer isso e aquilo primeiro", então você tem uma crença que diz que você tem que fazer algo antes de poder ter o que quer".

Se você diz "Minha alma não quer que eu tenha isso", então você está declarando suas próprias crenças sobre o que você pensa que sua alma quer para você.

Se você diz "Eu não sei como conseguir o que quero", então está revelando uma crença que diz você tem que conhecer como conseguir o que quer antes de poder ter.

Suas crenças não são tão difíceis de serem localizadas.

O autor de auto-ajuda Mandy Evans diz que algumas crenças podem conduzir a um dia ruim. As crenças causam o stress, não os negócios ou as situações da vida.
"Há o que aconteceu para você em sua vida e há o que você decidiu que esses acontecimentos significam", diz Evans, autor de "Viajando livremente: Como se recuperar do passado através das mudanças de suas crenças".

"Mude suas conclusões, ou suas crenças sobre os acontecimentos de seu passado", explica Evans, "e você poderá mudar a forma como vive sua vida hoje. Certas crenças podem realmente incrementar nossa vida".

As crenças modelam a forma como nos sentimos, pensamos e agimos, diz Evans, um especialista em sistemas de crenças pessoais. Mas você não pode mudá-las até que saiba quais são elas. Evans oferece uma lista das "20 maiores crenças contraproducentes" em seu segundo livro "Viajando livremente....", como uma forma de começar a explorá-las.

"Quando você olhar para cada crença, pergunte-se se você acredita naquilo", Evans sugere. "Se você acredita, pergunte-se porque você acredita. Suavemente explore suas próprias razoes para manter qualquer crença limitante".

Abaixo, dez das 20 crenças limitantes.
1. Não sou bom o bastante para ser amado.
2. Não importa o que eu faça, eu deveria estar fazendo outra coisa.
3. Se não aconteceu ainda, não acontecerá mais.
4. Se você realmente me conhecesse, não iria me querer.
5. Não sei o que eu quero.
6. Eu aborreço as pessoas.
7. Sexo é sujo e desagradável, deixe para fazer com quem você ama.
8. É melhor parar de deseja, se você ficar mantendo suas esperanças lá em cima, você se decepcionará.
9. Se eu falhar, devo me sentir mal por um longo tempo e ficar realmente amedrontado para tentar novamente.
10. Eu já deveria ter cuidado.

Tudo isso são crenças. Às vezes você precisa que outra pessoa sinalize suas crenças. Quando minha amiga Linda e eu tomamos nosso café outro dia e eu a contratei para ajudar-me com as promoções, ela disse "Tenho medo que alguns de meus amigos sintam ciúmes de mim".
"Essa é uma crença", eu disse.
Os olhos de Linda se abriram e sua face ganhou um brilho.
"É?", ela disse.
Nunca ocorreu a ela que seu medo fosse uma crença – uma crença que ela poderia abandonar. Ela precisava que uma outra pessoa acendesse uma luz sobre aquela crença.

Abaixo, um outro exemplo do que quero dizer:

Agora estou dirigindo o quarto carro novo dos meus sonhos graças à mágica de Jonathan em me ajudar a ser claro sobre meus desejos.
Eu precisei de um carro ruim. O que eu estava dirigindo era um clunker velho que só se mexia se eu o empurrasse. Bom, não era tão mal assim. Mas em qualquer lugar que o carro quebrasse, eu quebrava junto. Pagar as contas dos reparos estava me matando. E nunca saber se o carro poderia me fazer chegar onde eu queria, me deixava estressado.
Eu precisava de ajuda. Chamei o Jonathan por causa de meu medo dos vendedores de carros (eu havia sido um e sabia de suas táticas). Eu disse a Jonathan o que eu queria.
Ele disse "o que você realmente quer normalmente está sob o que você diz que quer...o que ter esse carro novo significa para você?".
"Huh?"
Jonathan começou a explicar que o que queremos pode ser um sentimento não um produto. Focalize no sentimento e isso o ajudará a conseguir o que você realmente quer.
Como eu me sentiria se tivesse um carro novo?
Que tampão mental! Eu desenvolvi uma dor de cabeça aflitiva só de pensar a respeito.
Desliguei o telefone e minha cabeça começou a pulsar como se tivesse levado uma martelada. Embora eu quase nunca tome remédio, comi uma mão cheia de aspirinas como se fosse pipocas. Mas não ajudou.
Fui ver Jonathan pessoalmente. Sentado em sua presença, sentindo a energia, deixei minha dor "falar" comigo. De repente vi que a dor entre meus olhos como uma grande bola preta de linha firmemente tecida. Mentalmente a linha se soltaria e eu ouviria uma crença:
"Você não pode comprar um carro novo".
Eu deixaria essa crença ir-se e outra crença seria desvendada:
"O que seu pai diria sobre esse carro?".
Então, outra linha/crença deslizaria:
"Como você poderia comprar?"
E então outra, e outra e outra...

Conforme essas crenças, vagarosamente, apareciam e iam embora, a bola preta de dor foi ficando menor. E menor. Em vinte minutos, a dor de cabeça tinha ido embora completamente! Eu estava curado. Eu estava lúcido. Eu estava feliz.

Agora, acompanhe isso:
Embora eu não pensasse que fosse possível, segui minha intuição e imediatamente fui até a concessionária que havia pensado em visitar. Conscientemente eu "sabia" que não havia como adquirir um novo carro. (Eu nunca tinha tido um carro NOVO em todo a minha vida e meu credito não era bom). Mas eu fui. E acreditei.
Fui até o vendedor me deixou dar uma olhada nos carros. Eu disse a ele o que queria e ele me disse que tinha um carro que parecia ser o que eu estava descrevendo. Foi até o pátio e ele estava certo. Aquele era perfeito. Era dourado, lindo e novo. Eu disse "Tem radio de fita cassete?" Ele me olhou e assentiu. "Bom", eu disse, "vamos à parte mais difícil. Vamos ver se eu posso comprá-lo".

Preenchemos os formulários e ele me pediu para fazer um adiantamento. Eu não fiz. Eu não estava confiante o bastante para pensar que podia comprar o carro, então não

barganhei nada. Fui embora, dirigi até a casa de um amigo fora da cidade e tocamos musica durante todo o dia, ele arranhava o violão e eu soprava aminha gaita. À tarde decidi ligar para a concessionária.
"Seu credito foi aprovado", o vendedor me disse.
Eu estava atônito.

"Foi? Você está olhando para minha papelada?", eu perguntei. "Eu sou o Joe Vitale".
Ele riu e me assegurou de que estava, sim, olhando para a minha papelada mesmo. Ele, então, me perguntou quando eu queria retirar o carro. Eu fui até lá e retirei o carro, em delicioso estado de choque de saber que o carro era meu. Eu não tinha idéia de como eu ia fazer os pagamentos, mas fiz. Isso faz quatro anos e estou em meu quarto carro novo. Nunca atrasei um pagamento. Na realidade, eu envio meus cheques bem antes.
E não é tudo.

Assim que eu decidi-me por aquele carro novo, minha vida tomou o rumo de uma espiral para cima, cheia de coincidências mágicas.
De repente, o dinheiro que eu precisava, apareceu. Os clientes começaram a me ligar. Os cursos começaram a vender. Eu era convidado para discursar para grupos que eu nunca tinha ouvido antes. E dois editores se ofereceram no mesmo dia.
De alguma forma real, minha permissão pelo carro em minha vida enviou uma mensagem ao universo de que eu estava ACREDITANDO. Ao invés de preocupar-me e pensar sobre como pagaria as contas, eu subi no topo da montanha do medo e – para minha surpresa – eu não cai.
Eu me elevei.

Mas tive que me tornar lúcido interiormente antes de essas coisas acontecerem. Se eu tivesse ido comprar um carro novo quando eu ainda mantinha crenças limitantes sobre o que poderia ter comprado, minhas crenças teriam sabotado minha compra. Eu teria criado crenças relativas ao não pagamento para não validar a crença do poder. A primeira coisa que deveria ter acontecido era eu limpar minhas crenças.

Lynda Madden Dahl, em seu livro "Além da Fase de Sorte", lista varias crenças limitantes a respeito de dinheiro.
Abaixo, algumas delas:

* "Preciso trabalhar duro pelo dinheiro que ganho."
* "Preciso de mais dinheiro do que ganho."
* "Sinto-me desamparado se mudar meu quadro financeiro".

O que você tem que fazer é substituir suas crenças negativas por crenças positivas, como:

* "dinheiro é uma manifestação natural do universo."
* "É bom ser rico."
* "Não tenho que trabalhar duro para ter dinheiro."
* "Estou destinado a uma boa fortuna."

Você vê, as crenças que você tem foram dadas a você quando você era criança. Você simplesmente absorveu-as. Agora você está se tornando consciente. Tem o poder de escolha. Pode escolher deixar ir as crenças que não quer e escolher substituí-las por crenças que melhor lhe servem.

Não é um sentimento maravilhoso – saber que agora você pode criar sua vida da forma como quer que ela seja?

Crenças claras podem significar um processo claro. A melhor época que vivi foi quando eu quis me curar de uma alergia que me provocava abscessos.
Eu sofri de infecções terríveis e dores de cabeça em função delas, por anos. Não posso nem descrever como elas me faziam sentir miserável. Usei ervas, tratamentos de acupuntura, purificador de ar. Tudo me ajudou, mas nada funcionou permanentemente.

Um dia perguntei a uma amiga, Sra.Kathy DeMont, uma curandeira distante, se ela poderia tentar me ajudar. Estavamos jantando e olhei em seus olhos, bati meu punho na mesa e disse "Eu não quero alivio, eu quero cura. Quero que isso vá embora".
Minha intensidade a chocou. Mas ela também percebeu minha sinceridade e em quanta dor eu andava tendo. E disse que tentaria me ajudar.

E ela fez. Ela foi para casa, em silencio, e usou seus conhecimentos para limpar meu corpo. Eu não estava presente quando ela fez isso. Eu não estava nem mesmo consciente de que ela estava fazendo algo. Mas em alguns dias eu percebi que podia respirar novamente. Chamei-a e perguntei o que ela havia feito.
"Você tinha algumas energias negativas e mandei-as embora", ela disse.
Aparentemente, ela era capaz de usar seus conhecimentos de cura à distancia para limpar minhas crenças e minha energia.
Falemos sobre fazer as coisas fáceis para mim!

Aqui um outro exemplo de limpeza de crenças. Essa ainda me surpreende, pois aconteceu à minha esposa e eu vi uma mudança dramática.

Marian nunca aprendeu a dirigir um carro. Fui seu motorista particular por mais de 15 anos. Não estou reclamando. Estou apenas falando como era.
Mas depois de ver minhas mudanças com meu trabalho com Jonathan e outros curandeiros, Marian pensou se ela poderia passar pelo processo de limpeza de forma a conseguir dirigir. Ela marcou uma sessão com Jonathan. Em uma hora, suas crenças estavam limpas.
O que aconteceu? Marian lembrou-se de quando era uma garotinha sentada no assento de trás do carro de mãe quando sua mãe aprendia a dirigir. Sua mãe era naturalmente nervosa. Marian absorveu aquela energia e se fechou nela. Conforme crescia, a pequena garota sentada no banco de trás do carro de sua mãe, permaneceu viva nela. Quando adulta, aquela pequena garota manteve Marian afastada da direção de carros.

Sob a orientação de Jonathan, Marian foi capaz de se lembrar daquela experiência e liberá-la. Ela percebeu que aquela era uma lembrança antiga e que não mais servia a ela. E deixou-a ir. Agora sua energia estava limpa.
E atualmente Marian dirige seu próprio carro – um novo, o que é melhor – e ama isso!

Lembro-me de uma noite de tempestade em Houston com várias inundações. Eu estava preocupado com minha esposa e sobre como ela lidaria com o tempo. Quando ela chegou em casa, tarde naquela noite, corri para a garagem e saudei-a.
O que eu vi me deixou encantado. Marian estava sorrindo de orelha a orelha. Sua face estava radiante. Ela abaixou o vidro do carro e disse "Eu tive uma aventura e tanto!". Mesmo esta presa no transito é algo pelo qual agora Marian se sente agradecida. Ela simplesmente senta ali e escuta musica.

E um dia em que fomos jantar, em carros separados. Após o jantar, eu estava atrás dela no semáforo fechado. Eu a vi mover os lábios e bater os dedos no volante. Fiquei pensando se ela estaria ficando impaciente. Então cheguei mais perto e percebi que ela estava cantando e batendo os dedos para acompanhar o som da música!
Falamos sobre transformação!

Durante a escrita desse livro, Marian passou por um acidente de carro. Um furgão bateu no carro dela, forte o bastante para fazer com que o eixo da parte de trás quebrasse. A despeito do choque disso, Marian estava bem, embora seu carro não estivesse.
Agora, a parte interessante: Dois dias depois Marian já estava pronta para alugar um carro e começar a dirigir novamente. Eu não conseguia acreditar! Eu disse a ela que estava orgulhoso dela, que muitas pessoas ficam tão nervosas que não conseguem dirigir tão cedo após um acidente.
Marian apenas me olhou, sorriu e disse "Por quê? Dirigir é tão divertido que não vale a pena parar!".

Jonathan diz "Tudo é energia". O que ele quer dizer é que todos somos sistemas energéticos. Se formos claros, a energia se move em uma direção. Se não formos claros, a energia se move em varias direções e sem seu poder completo.

Caroline Myss, uma médica intuitiva e autora de "A anatomia do Espírito", fala sobre estar "plugado/conectado" no passado. Se houve uma situação em sua vida, na qual você foi machucado, injuriado, com algo não terminado, você provavelmente vai carregar isso por sua vida afora. Você ainda está conectado àquilo que não foi terminado. Isso significa que uma parte de sua energia ainda está lá atrás, revivendo e provavelmente recriando o velho acontecimento.

Sei que isso é difícil de entender. Mas vamos usar outro exemplo que Myss nos dá. Pense na energia que você tem diariamente como dinheiro. Você acorda de manhã com US$500,00 disponíveis para o dia. Mas você ainda está chateado porque sua esposa disse algo ruim para você na noite passada. Isso vai custar a você. Você está gastando US$50,00 para manter aquela energia viva em você.

E além de tudo você ainda está chateado porque um amigo lhe deve dinheiro há cinco anos. Agora você está gastando US$100,00 para manter essa lembrança viva.
E vamos supor que você foi molestado quando criança. Você está gastando outros US$100,00 para manter aquela memória acesa.
Você acordou com US$500,00 para gastar, mas antes de sair da cama você já gastou a metade em velhas lembranças.

Quando você tenta manifestar alguma coisa hoje, você não terá energia disponível para fazer com que aquilo aconteça. Quando você se torna claro sobre os velhos acontecimentos, feridas, memórias e crenças, você terá mais energia para criar o que quer agora.
E quanto mais energia você tem agora, mais você conseguirá.

Você vai terminar como uma top model que disse uma vez "eu não acordo por menos de US$10.000,00 por dia".

Outra coisa que o Jonathan diz é "A energia que você joga fora é o resultado que você obtém".
Sim, ele é ótimo em aparecer com esses jargões mentais. Mas acho que ele quer dizer que as crenças que você tem criam os resultados que você vê. Se você está inconscientemente jogando suas vibrações fora, elas atrairão coisas ruins, e você vivenciará situações e coisas ruins.

Um de meus clientes escreveu um livro sobre crianças que são molestadas. Ele mostra que o criminoso sempre pode escolher com facilidade a pessoa que ele irá molestar porque a criança sempre envia vibrações que dizem "me possua" ou "eu sou uma vítima".

Embora não estejamos usando sinais em nossas costas ou em nossas cabeças, de alguma forma a energia com a qual andamos por aí, criam as situações que temos. "A energia que você envia é o resultado do que você obtém".

Se você se pegar recriando acontecimentos similares – como meu amigo que foi casado sete vezes – você sabe que está preso em um padrão de energia que continuará criando esses eventos até que seja dissolvida.

Minha querida amiga Karol Truman, autor do livro "Sentimentos Enterrados Vivos Nunca Morrem", coloca isso da seguinte forma:
"A supressão continua de emoções e sentimentos não resolvidos causam problemas que vivenciamos em nossas vidas".
Posso até ouvir você agora: "Como eu posso me livrar desse padrão?".
Um dos princípios fundamentais com os quais Jonathan Jacobs trabalha é que tudo é energia. Essa não é uma idéia nova. Stuart Wilde escreve sobre isso em seus livros. Joseph Murphy se refere a isso em seus livros. Bob Proctor fala sobre isso em seus seminários. Os cientistas estão descobrindo isso também. Nada existe além de energia, a

energia que forma as coisas que nomeamos, como mesas, cadeiras, casas, carros, pessoas.
A coisa é: eu e você somos diferentes de mesas, cadeiras, casas e carros porque somos espirituais. Esse é o milagre de nossas vidas!
Como Bob Proctor disse-me uma vez: "Embora tudo seja energia, a diferença entre pessoas e objetos é que nós somos espíritos. Isso significa que temos capacidade de alterar e influenciar outras energias. Podemos mudar a energia da mesa, da cadeira, da casa, do carro ou até mesmo de outras pessoas".
Indo um passo adiante, isso significa que todos estamos conectados. Se não fossemos nada além de energia e somos todos, então o que você faz me afeta e o que eu faço afeta você, mesmo se estivermos a milhas ou até mesmo a continentes de distância.
Entendeu?
Oh....!
Nem eu.

Bom, vamos ver algumas histórias que podem nos ajudar.

Um dia, um de meus clientes me contratou para ser seu orientador em marketing. Ele me deu bastante dinheiro e eu contratei algumas pessoas para me ajudar. Tudo correu bem. Os meses se passaram. Então, um dia, a bomba estourou.
Meu cliente, de repente, me enviou uma longa carta dizendo que eu havia mentido para ele. Aquela carta era duas paginas cheia de dor para que eu lesse. Fiquei meio confuso, chocado e atordoado. Fiz reuniões com o meu pessoal e inclusive chamei meu cliente. Eu não podia entender o que estava acontecendo. Enviei ao cliente uma carta de duas paginas explicando minha posição. No dia seguinte recebi outra carta de duas paginas dele, quase tão chocante quanto a anterior. Finalmente fui ver o Jonathan.

"A palavra-chave é confiança", Jonathan sinalizou.
"Você tem dito que ele não confiou em você. Vamos ver como isso se aplica a você. Onde em si próprio, você não tem confiado em você?".
Essa é a maneira típica do Jonathan. Ele fará você olhar para sua própria vida e fará você ver se tem reclamado de algo relevante. De certa forma, você usa suas experiências como um espelho. Você usa o fora para ver o que está fazendo dentro. (Acompanhe isso comigo)
Pensei e disse "Bom, eu nunca fiz esse tipo de marketing antes. Ele me contratou para orientar sua equipe para o sucesso. Eu acho que não acredito que possa fazer isso".
"E é isso que seu cliente está pegando em termos energéticos. Esse é o sinal que você está enviando externamente".
"O que fazemos, então?"
"Você está permitindo liberar o medo e sentir a confiança?"
"Sim."
E tudo gira em torno disso. Eu sinto um lampejo dentro de mim e sinto-me como se eu soubesse que posso confiar em mim mesmo para fazer o trabalho. Deixo ir e respiro um sinal de alivio. Sinto que aconteceu tão fácil porque a maior parte de mim já se tornou

clara sobre o problema. Eu não tenho que fazer um trabalho duro para limpar minhas crenças antigas.
Agora vem a melhor parte.
Fui para casa e liguei para meu cliente. Ele respondeu com um som notável de pacificidade. Eu lhe disse que ia fazer um bom trabalho.
"Eu sei que você fará", ele disse, deixando-me atônito. "Eu decidi agora a pouco a tão somente confiar no homem que eu contratei para fazer seu próprio trabalho."
"Você decidiu a pouco? Quando?"
Sim, ele tinha decidido a confiar em mim na hora em que Jonathan e eu olhamos para a questão da confiança em mim. Uma vez que ficou claro para mim, meu cliente sentiu isso. Uma vez que eu enviei um sinal diferente, meu cliente absorveu esse sinal. Coincidência? Bom, deixe-me contar-lhe outra história...

Meu outro cliente obteve grande fama e fortuna. Ele tem 25 anos em corretagem de valores e escreveu um livro sobre riqueza. Eu sabia que o livro seria um sucesso antes dele mesmo. Atuei como seu agente literário e consultor de marketing e trabalhei para encontrar um editor para seu livro. Como o trabalho deu certo, ele procurou um agente em Dallas me tirando US$45.000,00 em lucros que eu teria obtido dos seus US$300.000,00 antecipados. Mas ele é um sujeito muito honrado e me disse que me pagaria quando recebesse seu grande adiantamento.
Os dias passaram. As semanas. Os meses. Nada.
Escreve-lhe algumas notas. Enviei-lhe cópias de meus artigos compartilhando meu próprio sucesso. Liguei para ele algumas vezes e deixei mensagens.
Nada ainda.
Questionei Jonathan sobre isso. Ele me sugeriu que escrevesse uma carta para o cliente e declarasse meu sentimento, declarasse o que eu queria e esquecesse-o. Fui para casa e fiz isso. Senti-me muito bem.
Mas nada ainda.
Fui até Jonathan e disse que tinha feito o que ele me instruíra mas que ainda não havia tido resposta.
"O que isso significa?", ele perguntou-me.
"Significa que ele ainda não entrou em contato comigo".
"E?"
"E isso significa que ele pode ter me roubado."
"Aí está", Jonathan falou.
"Onde está?", perguntei.
"É o medo de ser roubado que está bloqueando sua energia. Essa é a crença que está no seu caminho".
"Como eu deixo isso ir?"
"Sinta aquele sentimento de ser roubado".
Fechei meus olhos e fiz o que ele pedia.
"Deixe esse sentimento levar você de volta a outros tempos onde você pode ter tido experiências que fizeram você decidir-se pelas crenças sobre dinheiro e pessoas."
Lembrei-me de ter quase morrido para ganhar um valor em dinheiro de uma companhia em Dallas. Senti-me trapaceado. Guardei um ressentimento contra aquela companhia

por quase oito anos. Respirei aquele sentimento e senti uma alteração interior. Abri meus olhos e sorri.
"O dinheiro que ele lhe deve não tem que vir dele", Jonathan explicou. "O universo é próspero e pode dar a você grande quantia de dinheiro, de várias maneiras. Libere a necessidade de ele pagar a você e você permitirá que o dinheiro chegue".
Aceitar esse conceito é profundo. Significa deixar ir totalmente qualquer e todo ressentimento contra as pessoas. Significa acreditar que você terá o que quer sem estar preocupado com a forma como chegará para você.
Senti como se a liberação estivesse acontecendo. Senti-me lúcido, claro.
E quando cheguei em casa, havia uma mensagem...de meu cliente!
Após seis meses sem nada, de repente uma ligação! Ele foi bastante educado, amigável, e disse que estava colocando no correio um cheque para mim. E fez mesmo, pois recebi no dia seguinte.

Sinto que apenas um tolo poderia ligar essa experiência à uma coincidência.
A relação é muito óbvia e acontece comigo com freqüência para que eu diga que é apenas uma coincidência.

Como Jonathan diz, tudo é energia e todos estamos conectados uns aos outros. Limpe os caminhos da energia e você pode ter, fazer ou ser qualquer coisa que queira.
Se você sente que limpou seus circuitos energéticos e está livre do passado e ainda não está fazendo dinheiro ou milagres, ou alguma outra coisa, então você não limpou seus circuitos energéticos ou não se livrou do passado.
Isso aconteceu comigo há alguns anos atrás. Após varias sessões com Jonathan pelo telefone, percebi que minha renda financeira não estava aumentando. Minhas contas estavam sendo pagas e o dinheiro estava chegando quase na data do vencimento, muito próximo da data do vencimento para que eu me sentisse confortável. Comecei a ficar preocupado. Não era um bom sinal. Minha preocupação era uma evidencia de que eu tinha algum negocio não terminado para ser limpo. Queria entrar em contato com Jonathan, mas ele não estava disponível.

Então, um dia, Bill Ferguson me ofereceu uma de suas sessões. Bill é um advogado especializado em divórcios, que criou uma forma de ajudar as pessoas a liberar condições que sabotam suas vidas. Ele esteve no programa da Oprah e escreveu vários livros, inclusive um chamado "Cure a Lesão que comanda sua Vida".

Eu estava ajudando Bill com sua publicidade e ele queria que eu experimentasse o que ele faz. Quando ele me disse que eu poderia ter uma sessão com ele, aceitei. Principalmente porque era gratuita. Agora que eu passei pela sessão com ele, sei que estaria disposto a pagar qualquer valor por ela.

"As pessoas estão famintas para aprender como encontrar a paz", Bill me disse quando eu fui até sua suíte em Houston. "Mas elas continuam procurando fora de si mesmas e culpando as outras pessoas ou as circunstancias pela forma como se sentem. Não é assim que a vida funciona".

Ele me pediu para pensar sobre um acontecimento recente que tivesse apertado o botão que me colocou pra baixo. Aquilo foi fácil. Eu tinha acabado de dispensar um cliente que não concordava com minhas idéias sobre promover seus negócios. Eu estava me sentindo insultado e com raiva.
"Note que a forma como você se sentiu não tinha nada a ver com a outra pessoa. Tudo o que a pessoa fez foi reativar sua dor apertando o botão certo. Uma vez que você se desconecta da dor, seu botão da dor emocional não estará mais ali".
"Cada um de nós tem uma lesão do passado que guia a nossa vida", Bill acrescentou.
"Para uma pessoa, a lesão é o erro. Para outra, a lesão é o sentimento da não importância, não ser bom o bastante, não sentir que merece ser amado, ou alguma outra forma de não sentir-se bem com quem é."
Ele acrescentou que evitar esses sentimentos cria dor emocional.
"Até que a pessoa libere essa condição, ela continuará trabalhando", Bill me disse.
"Você pode ter noventa anos de idade e ainda recriar experiências dolorosas por causa da crença que você aceitou quando tinha seis anos."
Enquanto muitos psicoterapeutas acreditam que as pessoas têm problemas passados não resolvidos, alguns defendem que elas podem ser curadas rapidamente. Bill desenvolveu uma nova tecnologia que ajuda as pessoas a liberar essas dores emocionais – e em menos de duas horas. Você pode dizer que ele criou uma forma de ativar o "botão curador".
"Pegue um acontecimento onde você se sentiu chateado", Bill me disse.
Eu fiz. De novo, foi fácil. Embora eu não tenha pensado nisso antes, de repetente comecei a ver um padrão. Em quase todas as vezes em que eu me chateava com alguém, era porque eu me sentia insultado.
"O que significa isso de você se sentir insultado?", Bill sondou.
Após um momento, percebi que isso significava que eu não tinha me sentido bom o bastante. Eu só posso não estar sendo bom o bastante, dizia minha lógica, porque essas pessoas não querem o que estou fazendo e eu acabo me sentindo insultado.
Agora, Bill começou a esfregar meu nariz nisso.
"Como é sentir que não se é bom o bastante?", ele me perguntou.
Eu estava começando a me sentir deprimido. Eu olhei a face jovial de Bill, pensando se ele realmente queria fazer com que eu me sentisse mal. E ele fez.
"Até que você consiga se sentir completamente ferido, isso estará enterrado vivo dentro de você e continuará trabalhando e sabotando sua vida".
Caramba! A essa altura eu estava me sentindo como se a vida mesmo não valesse a pena ser vivida.
"Se você está sentindo verdadeiramente o problema, você pode sentir como se a vida não valesse a pena."
"Estou sentindo, Bill, estou sentindo", eu disse, devagar.
"Ótimo!", ele falou-me. "Agora, como é não sentir-se bom o bastante?"
"É a pior coisa que eu já senti."
Você pode aceitar que realmente não é bom o bastante?"
Lutei contra aquilo. Eu podia olhar para minha vida e claramente encontrar a evidencia de que eu não era bom o bastante, tive que admitir que eu não era bom o bastante em todas as áreas. E tive que admitir que essa crença de que eu "não era bom o bastante"

estava inconscientemente causando chateação com os clientes e amigos. Eu estava perdendo muitas oportunidades. Até mesmo dinheiro.
“Sim, eu posso admitir isso”.
Alguma coisa se alterou ali. De certa forma eu me sentia iluminado. Mais relaxado. Livre. Onde antes eu sentia tensão e raiva, agora eu sentia relaxamento e calma. Até mesmo felicidade. Foi como se um uma estação elétrica gigante tivesse se apagado e de repente comecei a olhar a vida de uma maneira diferente.

Bill e eu fizemos alguns exercícios adicionais antes de eu sair. Mas após a sessão, percebi grandes diferenças. Nada parecia me irritar como antes. No dia seguinte, recebi um cliente que estava argumentando sobre um anuncio que eu escrevi para ele e dessa vez eu não saí bufando pela janela. Calmamente me expliquei. E percebi que eu encarava cada momento com amor e otimismo. E vi que eu já não tinha evitava as coisas que eu não costumava fazer como tocar o violão na frente de amigos. Antes eu não me sentia bom o bastante. E percebei que o dinheiro começou a entrar. Uma manhã, alguns dias depois de minha sessão com Bill, uma mulher me enviou um fax dizendo que estava me mandando um cheque de vários milhões de dólares para começar a promover seu negocio.

O que houve? Agora que a crença limitante havia sido desconectada, eu tinha meus centros energéticos abertos para permitir a abundancia que o universo faz fluir em meu caminho.
E fluiu.

No livro de Wayne Dyer, “Manifeste seu destino”, ele diz que se você não está manifestando o que quer, provavelmente há uma ausência de amor em algum lugar de seu mundo interior.

Há uma outra maneira de você descobrir onde pode não estar limpo interiormente. Pense em como você se sente a respeito das pessoas envolvidas no que você quer criar. Se houver algum sentimento negativo ou desconfortável sobre alguém, seus canais não estão limpos para com aquela pessoa.
O perdão é a melhor maneira que conheço para limpar-se por si mesmo. E a melhor maneira de perdoar é sentindo-se grato. Falarei mais sobre gratidão mais à frente, mas por agora saiba que se você focalizar no que gosta sobre as pessoas, você se sentirá grato e, assim, começará a perdoar e, então, você se sentirá limpo.

E quando você estiver limpo, você pode ter, fazer ou ser qualquer coisa que queira. Abaixo, uma maneira simples de se tornar limpo, claro, e é uma coisa que você pode fazer a si mesmo. Aprendi isso de meu amigo Bob Proctor, num de seus famosos seminários A Ciência de Ficar Rico...

Pegue duas folhas de papel.
Na primeira folha, descreva a condição negativa em que você se encontra. Descreva a situação como ela é agora e sinta realmente as emoções associadas a ela. Isso provavelmente não fará você se sentir bem. Mas você tem que quer sentir isso, pois

quanto mais você sente, mais conseguirá liberá-la. Em outras palavras, qualquer emoção que você suprime cedo ou tarde terá que ser expressa. Enquanto está suprimida, está entupindo sua vibração interior. Libere-a e você estará liberando sua energia para manifestar o que você quer. Deixe seus sentimentos virem à tona conforme você descreve a situação ou condição que você não quer mais.
Agora, coloque essa primeira folha de lado.

Pegue a segunda folha e comece a escrever como você gostaria que a situação ou condição fosse. Mergulhe no sentimento prazeroso associado ao ter ou fazer ou ser o que você deseja. Mergulhe realmente nessa boa energia. Descreva a situação da forma como você quer que ela seja e desenhe-a maravilhosamente, completamente, de forma a poder senti-la enquanto descreve-a. Assim como você experimentou a emoção negativa e pôde liberá-la, agora você pode experimentar a emoção positiva e criar uma nova figura a ser ancorada em seu subconsciente. Quanto mais você se encher de amor por essa nova imagem e por esses sentimentos novos, mais rápido vou irá manifestá-los.
Agora pegue a primeira folha, olhe-a por cima e queime-a.

Pegue a segunda folha, dobre-a e carregue-a com você por uma semana.
Está feito. Você acabou de limpar a si mesmo desse bloqueio negativo. E se ele por acaso resolver ressurgir, simplesmente faça o exercício novamente.
Vê, é fácil!

Finalmente, deixe-me dar-lhe mais um método para limpar a si mesmo. Esse não vai custar nada e não leva mais que um minuto para fazer, não dói nada e funciona sempre, é garantido.
Interessado?

O método envolve um simples Roteiro que você diz, em alto e bom som, para liberar uma crença ou um sentimento que você não quer mais e substituí-lo por algo que você prefira. Aprendi esse método com minha amiga Karol Truman, autor do surpreendente livro “Sentimentos Enterrados Vivos Nunca Morrem”.
Darei-lhe o Roteiro em um momento. Primeiro, entenda que essa poderosa ferramenta é tão simples, tão simples que até ignoramo-la. Tudo que você tem que fazer é dizer alguns parágrafos de palavras. Só isso!
E o que esse Roteiro faz é reprogramar sua estrutura básica de DNA. Ele fala com seu espírito e pede a ele que ajude você a ficar claro, limpo, na maioria dos níveis mais fundamentais de seu ser.
Não quero complicar as coisas tentando explicar como o processo funciona. Meu trabalho é dar a você as ferramentas e mostrar como usá-las. Além do mais, você não precisa saber como uma maquina de fax funciona para mandar ou receber um fax. Tudo o que você precisa saber é inserir o papel e a máquina faz o resto.

Com o Roteiro é a mesma coisa. Tudo o que você tem que fazer é dizê-lo, se inserir na situação emocional que quer limpar e inserir-se na situação que faz você se sentir como quer se sentir. Isso terá mais sentido uma vez que você saiba as palavras do Roteiro. Lá vão elas:

Espírito, por favor, localize a origem de meu sentimento/pensamento negativo sobre (Coloque aqui o sentimento ou crença que você quer liberar)_____.
Traga todo e cada nível, camada, área e aspecto de meu ser para essa origem. Analise e resolva isso perfeitamente, com a verdade de Deus.
Venha no tempo, curando todo incidente baseado na fundação do primeiro, pelo poder de Deus, até que eu, no presente momento, cheio de luz e verdade, da paz e do amor de Deus, perdoe cada pessoa, lugar, circunstancias e acontecimentos que contribuíram com esse sentimento/pensamento.
Com total perdão e amor incondicional, apago o passado de meu DNA, libero-o e deixo-o ir agora! Sinto (Coloque aqui a maneira como você quer se sentir)_____!!
Eu permito que cada problema físico, mental, emocional e espiritual, comportamento não apropriado baseado no velho sentimento, rapidamente desapareça.
Obrigado(a), Espírito, por vir a mim curar e ajudar-me a alcançar a completa medida de minha criação. Obrigado(a), obrigado(a), obrigado(a)! Eu amo você e louvo a Deus, de quem todas as bênçãos fluem.

Simples, não é?

Agora, se você não acredita que o Roteiro funcionará para vc, use o Roteiro nessa crença.
Em outras palavras, coloque "Ajude-me a liberar minha duvida sobre o poder desse Roteiro" na primeira linha do Roteiro. É ali onde você coloca a crença ou sentimento que você deseja liberar.
Na segunda linha do Roteiro, coloque a crença que você prefere, que pode ser "Eu agora entendo que qualquer crença pode ser mudada em apenas um momento, mesmo com uma ferramenta tão simples como esse Roteiro."

Novamente, esse Roteiro é poderoso. Leia o livro maravilhoso de Karol para uma explicação mais detalhada a respeito dele. Entretanto, use o Roteiro sempre que você sentir que precisa limpar-se.
Ele funciona – quase como mágica!
E assim que você estiver limpo, você pode verdadeiramente ter qualquer coisa que imaginar!
Não é mesmo uma maneira divertida, empolgante e até mesmo engraçada de se viver?

"Na vida aprendemos as lições que precisamos de duas maneiras: através da obediência às leis naturais ou através do sofrimento das conseqüências por não ter observado essas leis...Nenhum de nós conscientemente cria o sofrimento que vivemos."
(Karol Truman, "Sentimentos Enterrados Vivos Nunca Morrem", 1998)

Passo Quatro: Sinta quão excitante pode ser ter, fazer ou ser o que você quer

Especialistas em marketing sabem que pessoas não agem por si mesmas.
A emoção tem que criar o que você quer. Encontre em si mesmo o que você sente que quer ter, que quer ser, ou fazer e o que você quer começará a manifestar. A energia da emoção trabalhará para empurrar você em direção ao que quer enquanto empurra o que você quer em sua direção.

Eu sei, eu sei. Estou me tornando filosófico novamente.
Mas estou escrevendo sobre conceitos espirituais e poucas pessoas estão sintonizadas com isso.
É fácil entender a razão. Fomos ensinados desde o berço a prestar atenção na realidade, a obedecer as leis humanas, a adorar os livros e os líderes. Ao mesmo tempo em que isso pode ajudar nossa sociedade a se lapidar (na verdade, não tem funcionado, mas isso é outra história) isso limita você.
Crença em líderes, regras e autoridades externas restringem-no a criar a vida que você quer.
Uma vez eu disse a uma amiga que a crença em um guru poderia limitar seu próprio poder de manifestar o que ela queria.
Quando você dá seu poder a alguém, está gastando sua própria energia naquela direção.

Uma das mais poderosas energias que você pode sentir é a gratidão. Sinta-se grato por qualquer coisa e você alavancará a maneira como sente.
Sinta-se grato por sua vida, seu espaço, sua casa, seus livros, etc. Uma vez que você se sinta grato, você estará na energia que cria milagres.

Jonathan ensinou-me isso. Lembro-me de ter ido vê-lo quando eu estava sem dinheiro e deprimido. Uma das primeiras coisas que ele fez foi ajudar-me a perceber que eu possuía muito em minha vida.
Quando você compara sua própria vida à daquelas pessoas vivendo nos países de terceiro mundo, você rapidamente vê que está vivendo como um rei ou uma rainha. Você provavelmente tem comida, água e abrigo, bem como uma geladeira, uma televisão, um radio e provavelmente um computador. Milhões de pessoas não têm. Perceba que você é abençoado com muita abundância exatamente agora, sinta gratidão por isso e você atrairá mais abundância ainda.

Meu amigo Jonathan Morningstar uma vez curou a si mesmo de uma terrível doença com uma simples declaração de gratidão. Ele teve pneumonia. Nada parecia ajudá-lo. Ele se sentiu inspirado a escrever uma sentença simples e potente que repetiu hora a hora, gravou em um tape e ficou escutando; e escreveu em símbolos que pendurou ao redor de sua casa. Ele fez disso uma parte de seu ser. E em vinte e quarto horas, estava curado.
Qual foi a frase que ele usou?

“Obrigado Deus por todas as bênçãos que tenho e por todas as bênçãos que estou recebendo.”

Não sou um cientista, então não fingirei que sei explicar como isso funciona. De qualquer modo, sua energia envia os sinais que atrai mais do que você está enviando. Como a criança que inconscientemente diz-se vítima, você envia sinais que atraem o que você está recebendo. Mude seus sinais e você mudará seus resultados. Mude sua energia e mudará o que está vivenciando. “A energia que você joga fora é o resultado que você obtém”.

Novamente, a gratidão pode alterar qualquer coisa. Comece apenas a sentir sincera gratidão pelo que você tem. Olhe para suas mãos, ou para esse livro, ou para seu animalzinho de estimação, qualquer coisa pela qual você sente amor e gratidão. Estacione nesse sentimento.
Essa é a energia que pode ajudar você a manifestar qualquer coisa que você queira. Outra energia que você quer experimentar é a energia que vem da imaginação de como será o sentimento de ter, ser ou fazer o que você quer. Isso pode ser divertido. Imagine como será bom ter o que você quer, ser quem está querendo ser, fazer as coisas com as quais sonha. Sinta o sentimento elétrico, que vem com as imagens. Esses sentimentos podem criar a vida que você quer. Eles podem se manifestar para você. De certa maneira, esses sentimentos guiam você, direcionando-o a fazer as coisas que irão realizar os acontecimentos.

O grande pensar alemão, Goethe, disse isso bem quando escreveu a seguinte mensagem inspiradora:
Até que se esteja comprometido, há hesitação, chance de voltar atrás e ineficácia.
Há uma verdade elementar atrás de todas as iniciativas: a ignorância que mata incontável número de idéias e põe fim aos planos. Quando alguém definitivamente compromete a si mesmo, as mudanças ocorrem.
Toda sorte de coisas acontecem para ajudar, que não teria acontecido antes.
A partir do momento que se toma uma decisão, uma série de eventos ocorre, a favor de quem se decide; pequenos incidentes invisíveis, encontros e assistência, com os quais nenhum homem sonharia que poderia aparecer em seu caminho.
Qualquer coisa que você possa fazer ou sonhar, comece! A coragem é revestida de genialidade, poder e magia.

Uma vez estive em Seatlle, visitando amigos. Uma noite, liguei a televisão e peguei o finalzinho de uma entrevista fascinante do Larry King com o famoso ator e cantor Andy Griffith. Andy estava falando sobre um de seus primeiros filmes. Ele disse algo inconscientemente sobre metafísica quando falou sobre um diretor que teria dito a ele: “A câmera é apenas uma máquina. Ela pega o que você dá a ela. Tudo o que você tem que fazer é pensar em algo, sentir e a câmera gravará.”
Aí eles cortaram e passaram para uma cena do filme onde Griffith olhava para uma mulher com um coração cheio de luxúria. Você poderia dizer, pelos olhos do ator, que ele estava projetando pensamentos bem audaciosos. Depois Larry King disse “Esse foi um dos olhares mais passíveis de censura da história do cinema.

O universo é como uma câmera de cinema. Pense algo e sinta esse algo, e o universo pegará esse algo e projetará. O conselho que Andy Griffith recebeu como um jovem

ator é o conselho que quero dar a você: Quando você sabe o que quer, tudo que você realmente tem que fazer é pensar e sentir isso. Só isso. O universo – o espírito de tudo o que existe – pegará seus sinais e projetará o que você quer.

Isso é uma coisa poderosa. Quando Jonathan e eu praticamos isso, nosso nível de energia atingiu o céu. Tínhamos tanta energia surgindo através de nós que até mesmo uma tomada elétrica de nossas casas poderia romper em chamas. Essa é a verdade! Quando eu morava no depósito, mal podia pagar o aluguel, o sistema de aquecimento lá fritava. O proprietário gastou mais de Sete Mil Dólares para consertá-lo. Quando Jonathan estava experimentando a energia, a caixa de fusíveis da garagem pegou fogo. Embora não seja por isso que eles me chamem "Sr. Incêndio!", isso demonstra que quando você faz mudanças internas, você vê as mudanças externas. Jonathan teve que trocar a caixa de eletricidade. O proprietário do depósito renovou todo o sistema elétrico da casa. Mas, conforme minha energia aumentava, eu também tive que me mudar para um casa maior com instalações elétricas melhores. Novamente, o que você abraça em seu mundo interior cria o que você vivencia em sua realidade exterior.

Jonathan e eu estávamos almoçando num restaurante chinês um dia, quando percebi que não tinha quase ninguém no lugar. Os donos pareciam preocupados. Eles estavam conversando ao redor da caixa registradora. Normalmente eles vêm até nós, sorriem, conversam e nos tratam como a realeza. Era claro que algo estava errado. Comentei isso com Jonathan dizendo "Eles parecem preocupados a respeito de dinheiro".
Jonathan respondeu "sim, é por causa disso".
A princípio minha mente ficou contrita. Mas, então, comecei a rir. Jonathan me perguntou o que era tão engraçado. Expliquei do melhor jeito que pude: "Você foi um mestre zen na vida passada ou algo parecido?". "O que você disse agora é um daqueles dizeres irrefutáveis que os mestres zens dizem".
"Como assim?"
"Eu disse que essas pessoas parecem preocupadas com dinheiro e você disse que é por isso que estão preocupadas com dinheiro. Para o mundo exterior isso não faz sentido."
"Mas é a verdade", Jonathan explicou. "A preocupação deles por dinheiro é algo que já estava dentro deles e agora está sendo manifestada. Agora eles manifestam isso no mundo exterior. Eles estão manifestando a crença deles."
E ele começou a me falar sobre um homem que tinha trabalhado com um outro administrando um restaurante indiano e estava falindo. Os negócios não iam bem. Ele passou por uma sessão com Jonathan e percebeu que não queria mais administrar o restaurante. Assim que ele se posicionou claramente a respeito, conseguiu vender o restaurante. Como resultado, o restaurante passou a operar sob nova direção e a ganhar clientela.
"Uma vez que você cuide do dentro, você terá resultados no fora", Jonathan diz.

Uma vez, ele me disse "Quando você aprende as lições, você não precisa das experiências".
Por mais que esses diálogos pareçam bizarros para você, eles têm sido reais em minha experiência.

Uma vez uma companhia me contratou para ajudar a promover seus seminários em Dallas. Eu os aconselhei sobre o que fazer e fiquei frustrado quando o vi que fizeram exatamente o oposto. Essencialmente, estavam sabotando o próprio sucesso.
Falei com Jonathan sobre isso e ele me perguntou que lição eu tirei daquilo. Em outras palavras, o que eu estava ganhando com aquilo? Assumindo que uma parte de mim criou o erro da companhia, como aquilo poderia me servir? Pensei e obtive a resposta. "A sabotagem deles me mostra que eles me querem fora", eu disse. "Eles me contrataram para ajudá-los a fazer do seminário um sucesso. Eu não estava certo de poder fazer isso. Já que eles não me ouviram, garantiram que o seminário falharia. Quando o seminário falha, posso falar para eles que eles fizeram isso, não eu".
Tudo continua voltando ao ponto do fazer e sentir interiormente e o que fazemos interiormente, acabamos vivenciando.

Não importa a situação em que você está, uma parte de você ajudou a criá-la. Mantenha-se alerta sobre isso, liberte as crenças e energia antigas e você se moverá para frente criando o que servirá a você e lhe trará mais contentamento.
Uma das melhores formas de fazer isso é focar no que você quer, em como você sentiria ao ter o que quer, em ser o que quer, em fazer o que quer.
Uma técnica maravilhosa para ajudá-lo nessa área é o roteiro.
A primeira vez que vi esse método foi quando li Jerry e Esther Hicks.
O conceito é simples: Apenas imagine que você já tem o que quer e escreva a cena que descreve isso. Descreva em abundancia de detalhes. Imagine que você é um diretor de cinema e escreva o roteiro para o que você quer viver. Entre realmente no roteiro quando estiver fazendo-o. Sinta-o. Perceba-o com seus sentidos. Experimente-o.
Eu tenho um caderno cheio de roteiro. Todos que eu escrevo se transformam em realidade.
Novamente, quando você pensa e sente, torna-se real.

É bom mencionar aqui que seus cartões de visita, cartas, cartazes, vendas, relatórios – tudo que você produz ou quando contrata alguém para produzir o marketing de seus negócio – tudo está carregado de energia.
Pense em algum cartaz ou carta que você recebeu por correio. Assim que você colocou seus olhos naquilo, você manifestou um sentimento sobre aquilo. Você pode ter tido um sentimento que disse "isso parece interessante" ou um pensamento que disse "jogue isso no lixo".
Não estou falando apenas sobre a aparência do material de marketing, embora ele também conte. Quando você ou qualquer pessoa cria um documento de marketing, seus pensamentos e sentimentos estão no que foi criado. As pessoas não precisam ser sensitivas para sentir a vibração daquilo. Se você inconscientemente não acredita no seu produto ou serviço, essa crença aparecerá no seu material de marketing. E as pessoas sentirão isso. E seu negócio não irá para frente.
Novamente, sentimentos fazem milagres. Quando você sabe o que quer, está certo sobre ter o que quer, e pode sentir a energia do que quer, você começará a puxar aquilo para si. E quando você sente claramente essa energia, criará o material de marketing que validará isso.

Aqui, um exemplo do que quero dizer:
Quando escrevi uma carta de vendas para um software em que eu realmente acreditava, tive resultados inacreditáveis. As pessoas liam a carta e percebiam minha sinceridade e os benefícios do produto. Como resultado, mais de seis por cento delas me enviaram seus cheques. No mundo do marketing direto, isso é excelente!
Mas quando eu escrevi uma carta oferecendo um serviço no qual eu não acreditava, praticamente não tive nenhuma resposta. Por quê? A mesma pessoa escreveu ambas as cartas. Mas minha falta de crença no segundo ítem se comunicou com as pessoas. Elas sentiram minha vibração e "simplesmente sabiam" que era melhor não comprar.
Outro exemplo é o do cartaz que recebi para atender um workshop em Seattle. Tudo o que vi foi uma fotocópia escura do cartaz original. Não fiquei deslumbrado por cores brilhantes, caracteres caprichosos, copias talentosas ou gráficos incríveis. Mas algo sobre o cartaz me dizia "Inscreva-se nesse evento". E fiz. Quando falei com outras pessoas naquele seminário, todas disseram que tinha tido "aquele sentimento". Muitos disseram "eu nem sei por que estou aqui. Vi o cartaz e sabia que tinha que estar aqui". As pessoas que propuseram o seminário estavam certas do que queriam. Essa confiança aparecia no material de marketing. E as pessoas vieram.
Um contraste com aquela companhia para a qual eu trabalhei uma vez, que queria apresentar um seminário sobre marketing de internet. Essa companhia só estava certa sobre lucros. Não houve cuidados sobre o negócio e nenhum desejo sincero de ajudar as pessoas. Aquela atitude se mostrou no material deles. Quando realizaram o evento, esperavam mais de duzentas pessoas para o seminário. Apenas vinte pessoas apareceram.

Percebi que muitas pessoas têm atitude negativa sobre propaganda. Penso que isso limita a visão. Um anúncio pode ajudar a promover seu negócio. Pode se tornar outra voz trabalhando junto com o seu trabalho.
Um dia eu estava almoçando com Jerry e Esther Hicks e um amigo. Estávamos falando sobre marketing em geral e sobre propaganda em particular. Meu amigo disse "Você não tem que fazer propaganda".
"Você não tem que fazer mesmo", eu disse, "mas você pode. Um bom anúncio pode aumentar seus negócios".
"A ultima vez em que publicamos um anúncio em uma revista", Jerry começou, "tivemos tantas respostas que não pudemos dar conta de todas elas, tivemos que ignorar os anúncios até contratar mais pessoal".
"Não importa o que se coloque num anúncio", Esther acrescentou. "As pessoas percebem quem você é e o que está oferecendo,e tomam decisões a partir daquele sentimento.

Jerry e Esther me contrataram para escrever seus anúncios porque sabem que acredito no trabalho deles. Se eu não acreditasse neles, os anúncios que crio para eles mostrariam isso. E se eles não acreditassem no trabalho deles, isso seria revelado para a pessoa contratada para criar seus anúncios.
Minha amiga Sandra Zimmer, que gerencia o Centro de Auto-Expressão em Houston, também sabe o poder da propaganda espiritualizada.

Sandra, conscientemente, introduz sua energia em seus anúncios. Ela, na verdade, senta e medita sobre seu anúncio, enviando sua energia para ele. Como resultado, seus anúncios têm poder magnético. Uma vez ela me disse que as pessoas que recebem seus anúncios, guardam-nos consigo por algo em torno de sete anos. Sei que conhecia os anúncios de Sandra há vários anos antes de tê-la conhecido pessoalmente. Seus anúncios não parecem diferentes, eles emanam um sentimento diferente. Há algo sobre seus anúncios que os fazem inesquecíveis. Esse algo é a própria energia de Sandra.
"Anunciar é importante", Sandra me disse uma vez. "Mas é a energia que você coloca nos anúncios que faz com que eles funcionem. É realmente a lei da atração em funcionamento".
Novamente, quem você é por dentro cria os resultados que você obtém fora.
Até mesmo seu material de marketing carrega sua energia.
Seja claro, sinta a energia do que você quer fazer, ser ou ter e você naturalmente irá em direção da manifestação do que você quer.

Quando eu estava na Austrália, em Maio/1999, aprendi que muitas sementes não se abrem e crescem até que, primeiro, sejam queimadas.
No corpo humano, você abre suas sementes de desejos com o calor das emoções. Sinta você amor ou medo, duas emoções muito fortes, você está se transformando em calor. Esse calor alcança o mais íntimo de sua mente e abre a semente, a imagem do que você quer. Você faz isso através do sentimento.
O ponto desse passo é que você precisa sentir completamente a energia do que você quer fazer, ser ou ter. Como Joseph Murphy escreveu em seu pequeno livro "Como atrair dinheiro", "O sentimento da prosperidade produz prosperidade".
Sinta a alegria de ter o que você quer – sinta exatamente agora – e você começará a atrair isso e ser atraído para isso.

"Todo o processo mental, espiritual e de riqueza material pode ser reduzido a uma palavra: Gratidão".
(Seu Poder Infinito para a Riqueza, de Josephy Murphy, 1966)

Passo Cinco: Deixe ir

Anos atrás, descobri que a maioria de nós, inclusive eu mesmo, não gosta de deixar as coisas irem e de permitir porque não há nada para segurarmos. Não há drama. A maioria de nós sente que se não podemos ir lá e lutar e se esforçar, não sentimos como se estivéssemos conseguindo alguma coisa ou chegando a algum lugar. O esforço nos dá um senso de realização. No mínimo você pode dizer "ei, eu tentei".
O ego se bate com o esforço. Ele começa a sentir que está fazendo algo que valha a pena. Bom, tudo bem. Se seu ego precisa de um tapinha nas costas, deixe-o se esforçar por algumas das coisas que você deseja. Mas a verdade é que você não tem que se esforçar por nada. Novamente, pode ser de outro modo...de um modo bem mais fácil.

Eu costumava ensinar para uma classe chamada "O jogo interior da escrita". Ela foi organizada após o trabalho de Tim Gallwey, que escreveu "O jogo interior do tênis", que foi co-autor de vários outros livros sobre "jogos interiores". O que eu descobri é que temos ao menos dois seres distintos dentro de nós, não necessariamente personalidades, mas aspectos mentais. Gallwey chama-os de Ser Interior Um e Ser Interior Dois.
O Ser Interior Um pode ser parecido com seu ego, a parte de você que quer controlar.

O Ser Interior Dois pode ser parecido com o mestre interior dentro de você, a parte de você que está conectada com todas as coisas.
O trabalho do Ser Interior Um é selecionar o que você quer e deixar acontecer. O trabalho do Ser Interior Dois é trazer o que você quer para você.
Galleway aprendeu que quando as pessoas aprendem a deixar acontecer e a acreditar, elas obtêm o que querem mais constantemente do que quando não deixam acontecer e não acreditam, e vem de uma forma bem mais fácil do que quando elas se esforçam por aquilo.
O mesmo conceito funciona para sua vida. Escolha o que você quer e deixe Deus ou o Universo (seja lá o que isso significa para você) trazer o que você deseja. Deixe-O orquestrar os eventos que manifestarão o que você deseja. Esqueça a necessidade de saber como você manifestará qualquer coisa. Saber como pode se tornar um limitador. Se você escolher manifestar algo mas não pode conscientemente ver uma forma de criar esse algo, você pode acabar desistindo. A mente consciente não pode ver todas as possibilidades. Liberte o controle e você libertará o universo para trazer qualquer coisa que você queira.
Difícil de engolir? Então deixe-me contar-lhe uma história...

Quando eu estava trabalhando no meu livro "Os Sete Segredos perdidos do Sucesso", eu estava obcecado. Gastei dois anos de minha vida na missão de prestar homenagem a Bruce Barton,um homem que influenciou nosso país mas que também foi vitima dos enganos da história. Um dia, recebi uma ligação de um medico do Texas. Ele queria me contratar para escrever um livro para ele. Enquanto eu relutava, ir vê-lo me pareceu a coisa certa a fazer. Fui até lá, visitei-o, negociei um contrato e voei de volta para Houston com um bom cheque nas mãos, um cheque não reembolsável que garantia minha contratação para escrever o livro.

Semanas se passaram. Logo, meses. Durante esse tempo, gastei minhas energias trabalhando em meu livro sobre Barton. Raramente trabalhava no livro do médico e nunca mais ouvi nada sobre ele. Finalmente decidi que deveria ir vê-lo e apresentar algum material a ele. Fiz a reserva de vôo e comecei a escrever seu livro. Mas uma coisa curiosa aconteceu. Todas as vezes em que eu telefonava para seu consultório, ninguém atendia o telefone. Isso aconteceu por dias. Então, um dia antes de meu vôo, alguém atendeu o telefone. Era o gerente do doutor.

"Bill, aqui é Joe Vitale", eu disse.
"Oi Joe". Sua voz parecia tímida.
"O que está acontecendo? Ninguém tem atendido ao telefone esses dias".
"Bom, houve uma mudança de planos".
"O quê?"
Bill murmurou alguma coisa. Eu pedi que ele repetisse. Não podia acreditar no que ouvia.
"O doutor está preso", ele me disse.
Dizer que eu estava atônito seria mentira. Eu estava chocado. Sem palavras.
"O doutor está preso?", eu deixei escapar. "Bill, o que está acontecendo?"
"Bom, o doutor quebrou sua palavra."
Novamente, eu estava chocado.
"Você quer dizer que ele foi preso ANTES?!"
"Bom, o doutor enviou uma bomba para sua ex-esposa, foi pego e enviado para a prisão", Bill explicou. "Ele foi libertado, pode ser um doutor novamente, mas não pode lidar com armas ou bombas nunca mais."
"Não me diga", eu disse.
"Sim, eles encontraram bombas na mesa dele."
Levou um tempo até que eu me recuperasse desse acontecimento. Mas eu quero contar a você um milagre aqui. Quando eu assinei o contrato com o doutor, eu recebi uma grande quantia de dinheiro. Dinheiro não reembolsável. Dinheiro que me capacitou a trabalhar no meu livro sobre Barton. Então, quando o doutor foi para a cadeia, eu estava livre do contrato. Eu não tinha que escrever seu livro mais.
De alguma forma Deus ou o Universo (não importa como você chame esse poder invisível que existe) estabeleceu o estágio para esse evento. Eu poderia ter orquestrado um evento desses? Dificilmente. Como eu poderia ter escrito o anúncio?
"Procura-se doutor: Precisa ser ex-condenado, querer escrever um livro e estar pronto para ser preso em seis meses, assim posso ficar com seu dinheiro".
Não sei...
Novamente, quando você sabe o que quer e está certo disso, você será arrastado para o que quer e os acontecimentos colocarão você junto com o que você quer. Jonathan vê essas coisas acontecerem todo o tempo. Quando dois doutores em Seattle não concordavam sobre o espaço que precisavam no escritório, foram ver Jonathan. Após uma sessão eles estavam certos. Em vinte e quatro horas eles encontraram o espaço que precisavam e assinaram o contrato.
Eu vi a mesma coisa acontecer quando minha esposa e eu queríamos comprar uma casa. Se você está tentando manifestar algo que envolve outra pessoa, vocês duas têm que estar certas antes de manifestar o acontecimento. Trabalhei comigo mesmo para

comprar a casa que queria. Mas as coisas ainda não estavam dando certo. Finalmente minha esposa foi ver Jonathan. Ela clareou algumas crenças antigas que ela tinha a respeito de auto-importância e dinheiro. No dia seguinte, a imobiliária nos ligou. Três dias depois nos mudamos para a nova casa. E isso após quase doze meses de espera!

Você gostaria de um exemplo do mundo dos negócios?
Dan Poynter é um querido amigo e reconhecido internacionalmente como um especialista em publicações. Ele tem escrito vários livros, inclusive o famoso "Manual do Escritor Independente". Dan também dirige seminários de finais de semana em sua casa sobre como se publicar e fazer marketing sobre seu próprio livro. Ele tem oferecido esse seminário por mais de dez anos, tem ajudado centenas de pessoas, mas sempre se esforça para que as pessoas se registrem para o evento. Um dia, Dan me ligou pedindo ajuda.
"Joe, quero que você me escreva um folheto poderoso para que as pessoas se inscrevam em meu seminário sem que eu tenha que fazer nada."
Note o que Dan estava fazendo. Ele sabia o que não queria (empurrar as pessoas para o seu seminário) e ele sabia o que queria (que as pessoas se inscrevessem facilmente). A partir daqueles dois passos, ele estava me chamando. Quando eu concordei em criar um novo folheto para Dan, o que ele tinha que fazer?
Deixar acontecer.
Ele tinha que deixar acontecer. Tinha que acreditar que tinha contratado o cara certo e que tudo sairia bem. Ele não sabia disso, que "deixar acontecer" é uma chave do processo da manifestação. Intuitivamente ele estava acompanhando.
Desenhei um folheto para o Dan, que ele amou e imprimiu. Algumas semanas depois, liguei para ele e ele me disse "meu seminário foi todo vendido".
"É mesmo?", eu gritei, encantado. Mas Dan me parou no caminho.
"Mas não é por causa dos folhetos", ele disse.
"Nao?"
"O seminário foi vendido duas semanas atrás e eu remeti os folhetos só na semana passada. Houve um atraso no envio dos folhetos."
"Então o que houve?", eu perguntei. "Porque o seminário foi vendido?"
Dan não sabia. Mas minha opinião é que: como você já sabe agora, a energia que você dá, traz os resultados que você obtém.
Quando Dan declarou sua nova intenção e permitiu-me criar um novo folheto para ele, ele estava mudando o sinal interior que estava emitindo. Assim que você muda o modo que você é interiormente, o mundo externo muda. Dan nem precisou colocar os folhetos no correio. As pessoas sentiram os sinais no ar e responderam.
Loucura? Talvez. Mas como tenho sinalizado através desse livro, a energia que vc dá atrai e cria os resultados que você consegue. Mude sua energia interior e você mudará seus resultados.
E, para deixar registrado, depois vi Dan em Chicago, onde ele me disse que devido aos meus novos folhetos para ele, seus seminários de Agosto foram vendidos em Junho.
A historia seguinte revela como meu ultimo (e melhor) sonho se tornou realidade. Estou compartilhando isso com você na esperança de que você se sinta inspirado a sonhar seu próprio sonho. É tudo sobre o poder de declarar uma intenção e deixá-la acontecer.

Se você nunca viu o famoso e gigante catalogo de audiotapes em negócios, motivação, auto ajuda, relacionamentos, saúde e espiritualidade de Nightingale-Conant, pegue seu telefone agora e ligue para 1-800-525-9000. Ou visite o site deles (http://www.nightingale.com). Peça o catalogo. É gratuito e vale a pena a visita.

Por muitos anos, eu quis ter um conjunto de tapes meus no catalogo de Nightingale-Conant. Eu queria isso em função do prestigio e também pelas vantagens. Eu queria estar entre os melhores listados lá: Tony Robbins, Tom Peters, Deepak Chopra, Bob Proctor, Joe Vitale, Brian Tracy e Wayne Dyer.
Mas até o outono de 1998, esse desejo era apenas um sonho. A despeito do fato de que eu sempre enviava meus livros novos para a Nightingale- Conant, assim que eles eram publicados, eu nunca vi nada que me mostrasse o interesse deles pelo meu trabalho.
Mas eu nunca desisti. Simplesmente mantive o sonho, acreditei que, mais dia menos dia, isso aconteceria. E continuei fazendo meu trabalho: escrever o que eu esperava ser livros informativos e inspiradores.
E então algo maravilhoso aconteceu.

Um dia, um homem começou a me enviar e-mails, perguntando várias coisas sobre marketing em geral e sobre P.T.Barnum em particular. Ele era um fã de Barnum e amava meu livro "Nasce um cliente a cada minuto". Eu respondia todas as perguntas, contente por ajudar.
E um dia eu recebi um choque. O homem me enviou um e-mail dizendo "se você quiser seu material avaliado pela Nightingale-Conant, me diga. Sou o gerente de projetos de marketing deles."
Você não pode imaginar minha surpresa. Ou meu deleite.
Imediatamente enviei todos os meus livros, meu vídeo e meu curso de estudo em casa, por Fedex, para a Nightingale-Conant. Ele não gostou de nada que eu enviei. Ao invés, ele AMOU tudo o que eu enviei. E logo começou o longo processo de vender meu material pela Nightingale-Conant.
Após onze meses de telefonemas, faxes e muitas remessas de Fedex, estou orgulhoso de anunciar que a Nightingale-Conant está negociando seus produtos através de mim. Isso é conhecido como "O poder do marketing ousado".

Essa historia incrível ilustra muitas lições:
...O poder de um sonho (eu mantive minha visão do que eu queria por anos).
...O potencial da rede de contatos pela Internet (meu contato na Nightingale-Conant me achou através de meu website).
...O milagre que acontece a partir da crença de alguém em você. Meu contato acreditava em mim e me falou isso varias vezes por onze meses.
…A verdadeira magia que acontece quando estamos alinhados com o propósito de nossa vida e fazendo o que faz nosso coração cantar.
...E o poder do deixar acontecer.
E estou certo que há outras lições nessa historia, lições que você vê e eu não.
Novamente, estou partilhando isso com você na esperança de que seu coração seja aceso, acorde algo em sua alma e lhe impulsione para que você sonhe – e consiga – seus próprios sonhos.

E há algo mais a pensar a respeito:
De acordo coma pesquisa feita pela Fundação Spindrift sobre o poder da oração, o "Seja feita a vossa vontade" surte duas vezes mais resultados do que um específico "me dê isso". Por isso é importante finalizar suas petições por qualquer coisa que você queira com as palavras mágicas "Isso ou algo melhor".

Quando eu estava escrevendo meu livro sobre P.T.Barnum, fui ao tumulo do famoso showman em Bridgeport, Connecticut. Eu tive uma experiência comovente lá, que escrevi em meu livro. Mas o que eu quero compartilhar com você aqui é sobre o que vi escrito na lapide. Para minha surpresa, cravado na lapide simples de concreto estavam essas palavras mágicas, palavras nas quais Barnum acreditava durante sua vida:
"Não minha vontade, mas a tua será feita".
Essas palavras mágicas funcionaram para Barnum, ajudando-o a sobreviver dos desastres pessoais e profissionais e ajudando-o a se tornar um dos primeiros milionários da América e essas palavras podem funcionar para você também.
Em outras palavras, acredite no universo.

Você pode pedir qualquer coisa que queira fazer, ser ou ter, mas também pode deixar o Universo lhe dar algo melhor ainda. Termine suas petições com essa frase "Isso ou algo melhor ainda", e você estará deixando o universo saber que "Tua vontade seja feita" é da máxima importância.
Porque isso? Porque o universo pode ver o todo enquanto seu ego não pode.
Seu trabalho é pedir o que quer e agir para que o ser interior o empurre para fazer as coisas, como fazer uma chamada telefônica, escrever cartas, visitar uma certa pessoa, ou qualquer coisa dói tipo. Bob Proctor, em seu maravilhoso livro "Você nasceu para ser rico" coloca dessa forma:
"Aprenda a seguir a voz interior silenciosa que fala através de sentimentos, mais do que através de palavras; siga o que você escuta interiormente, mais do que o que os outros podem estar dizendo a você para fazer."

O Universo mesmo agirá para empurrar você para o que você quer e empurrará o que você quer para você. Tudo o que você tem que fazer é "deixar ir", enquanto age através de sua inspiração interior. Deixe ir o medo, a preocupação, a decepção e qualquer outra emoção negativa que pode fazer você sentir-se para baixo.

O famoso sábio e poeta Rumi escreveu algo que pode ajudar você:
"Algumas coisas que não acontecem fazem com que os desastres não aconteçam"
Pense sobre isso. O que você tem que fazer é acreditar. Acreditar que quando algo acontece, isso é bom; e acreditar que quando algo não acontece, isso é bom também.

Abaixo, uma história final sobre o tema "deixar ir":
Fui num dos cursos de três dias do Bob Proctor chamado "A ciência de ficar rico" em Denver, em Junho de 1999. Foi uma experiência de expansão mental. Insisto com você para que faça o possível a fim de assistir esse curso ao vivo, ou ao menos investir num curso de estudo em casa. Há muitas coisas que você pode obter desse material e que

farão você ver que o lugar onde está agora se parece insuficiente após absorver o conteúdo desse curso e se tornar prospero. Mas a idéia que eu assimilei do curso do Bob e que quero dividir está nessa citação:
“Tudo que acontece em sua vida está guiando você na direção de seus objetivos”.

Agora pense sobre isso. Essa citação diz que tudo, sem falhas, sem exceção, está guiando você na direção de seus sonhos.
Assim, se algo ruim acontece, lembre-se que está acontecendo para guiar você para frente. Seu trabalho é encontrar o positivo no negativo, ou ao menos acreditar que há um positivo ali, mesmo que você não possa ver naquele momento.

Pode ser difícil de aceitar isso inicialmente.
Mas a verdade é que isso é uma forma iluminada de viver sua vida. Eu amo essa citação e agradeço a Bob Proctor por tê-la dito. O que ela me diz é que eu tenho que deixar ir e acreditar que a vida está cuidando de mim em relação às coisas que desejo.

Quando deixo ir, acredito e agradeço por minha vida, eu me sinto diferente, irradio uma vibração diferente para o mundo e melhores experiências e coisas chegam para mim. Novamente, todo o segredo consiste em simplesmente aprender a deixar acontecer.

“Tudo que acontece em sua vida está guiando você na direção de seus objetivos”.
Bob Proctor

A Fórmula do Milhão de Dólares

“Qual é a parte mais difícil em criar a vida da maneira que você quer?”, uma amiga me perguntou após o jantar.
Pensei por um momento e respondi “aprender a interromper o habito de saber como você conseguirá o que quer”.
Minha amiga me lançou um olhar confuso.
Ela perguntou “o que você quer dizer?”
“Se você tentar estabelecer como você terá um novo carro ou uma nova casa, ou aquela nova relação, você se limitará ao que seu ego pode ver e fazer”, eu expliquei.
“Jogue seu objetivo para seu inconsciente, que está conectado ao espírito de tudo e de todos, e deixe-o trazer o objetivo para você e trazer você até o objetivo. Apenas siga sua inspiração interior e aja nas oportunidades que vierem a seu caminho e você chegará lá”.

Bom, não estou certo se minha amiga entendeu o que eu estava dizendo. Mas alguns dias depois eu estava sentado em uma limusine, sendo levado para um jantar com oitos pessoas ricas, maravilhosas e que se fizeram por si mesmas. Todas essas pessoas começaram do nada. Muitas delas começaram como eu: com bolsos vazios e corações cheios de esperança.
Quando sentei na limusine, uma parte de mim não podia acreditar que eu estava ali.
“Como eu cheguei aqui?”, lembro-me de ter pensado comigo mesmo.
“Estou numa linda limusine, com lindas pessoas a meu lado, indo para um lindo jantar pago por uma outra pessoa linda. Sou um garoto joão-ninguém de Ohio que saiu de casa para encontrar fama e fortuna. Eu costumava lavar pratos, dirigir caminhões, trabalhar na sujeira, na chuva e no calor e nunca ter dinheiro suficiente para pagar minhas contas.” Como cheguei a essa limusine?
Quando eu pensava naquilo, eu soube que o segredo consistia nos cinco passos da formula que eu revelaria a você nesse livro. Resumindo, o segredo para melhorar seu negocio ou manifestar qualquer coisa que você queira é:

1 – Saber o que você não quer
2 – Saber o que você quer
3 – Limpar toda crença negativa ou limitante
4 – Sentir como se tivesse, fizesse ou já fosse o que você quer.
5 – Deixar ir. Agir em seus impulsos intuitivos e permitir que os resultados se manifestem.

A verdade é que não há “uma única maneira” para conseguir as coisas nesse mundo. Algumas pessoas obtêm novos carros ganhando-os; outras, se esforçando para pagá-los; outras, através do pagamento espontâneo e sem dificuldade; outras, por outras maneiras. O que eu disse à minha amiga no jantar é a verdade: você não pode orquestrar o mundo para fazer o que você quer. Ao invés disso, declare suas intenções e deixe que o mundo se arranje para trazer seus objetivos a você.
Eu estava na limusine porque eu não planejei estar ali.
Eu permiti, agi, acreditei e aceitei.
Eu segui a formula dos cinco passos.

E quando a limusine apareceu, eu entrei nela.

Finalmente, eu não consigo encontrar uma outra maneira de terminar esse livro melhor do que com essa citação de Francês Larimer Warner, escrita em 1907. Quando eu fui entrevistado num programa de entrevistas noturno, eles me pediram para ler essa citação para eles duas vezes. E ficaram em silencio por um momento enquanto o significado dela preenchia o recinto.

Então, terminarei esse livro com essas mesmas palavras, desejando a você que "Deus se apresse" em fazer com que seus sonhos se tornem realidade.
E quando sua limusine chegar, entre nela!

"Se plantarmos uma semente no chão, sabemos que o sol brilhará sobre ela e a chuva a regará; e deixamos isso para que a Lei traga os resultados...Bom, o desejo do que você imagina é a semente, seu bater de pálpebras ao fechar e abrir os olhos é o sol e seu pensamento não ansioso e constante em forma de expectativa é a chuva; e esse cultivo é o necessário para trazer resultados certeiros..."
(Frances Larimer Warner, Nosso Suprimento Invisível: Parte Um, 1907)

O que aconteceu com Jonathan?

Vez ou outra recebo uma ligação, um e-mail ou uma carta de alguém perguntando: "O que aconteceu com o Jonathan?"

As pessoas que perguntam porque leram esse livro, ficaram maravilhadas (e até chocadas) com as histórias dos trabalhos miraculosos do Jonathan e querem se encontrar com ele.
O que acontece é que o Jonathan não está mais disponível. Ele está ocupado com suas coisas pessoais.
Entretanto, minhas aventuras continuam e minha vida é uma vida de magia e milagres. Como eu me mantenho claro e focalizado? Trabalho com várias pessoas ultimamente para manter-me alinhado. Muitas delas estão listadas no final desse livro.

Ann Taylor Harcus é a pessoa com quem tenho trabalhado mais recentemente. Soube dela através de um anúncio de um jornal Esotérico. Seu anúncio estava carregado de magnetismo. Ele dizia que curava as pessoas a nível celular. Ela me ajudou com mais de 10.000 pessoas. E obteve a aprovação do Dr.Bernie Siegel.
O anúncio listava alguns dos problemas que ela poderia ajudar as pessoas a se libertarem: problemas de saúde, problemas gerais, alergias, medo, ansiedade, relacionamentos...havia uma lista impressionante no anúncio. Era quase muito bom para ser verdade.
Mas o anúncio também dizia que você poderia ter uma consulta gratuita de 15 minutos por telefone, de forma a conhecer seu trabalho. Telefonei para Ann e, desde então, tenho trabalhado com ela.
Se você quiser trabalhar com alguém para ajudar a realizar seus sonhos, indico Ann. Seu website é http://www.innerhealing.com, seu endereço de e-mail é miracles22@aol.com e seus telefones são is 1-816-478-0722 (ou o de discagem gratuita: 1-888-816-7822)

Sugestões de leitura e áudio

Livros e tapes podem manter sua mente centralizada no positivo e ajudar você a manter seus sonhos. A seguir, minhas sugestões para entretenimento extra. Listei apenas os livros que ainda estão em formato de papel. Com uma pequena pesquisa é possível encontrar um infindável número de outros livros maravilhosos para manter seus impulsos interiores acesos. Acesse os títulos que chamam sua atenção e se divirta. Assim que terminar um livro, você será guiado para outros. Saboreie a jornada, meu amigo! Você está diante de uma festa!

"A fórmula avançada do Dr.Robert Anthony para o sucesso total", do Dr. Robert Anthony. Essa pequena gema publicada em 1988 me surpreendeu por ser inspiradora, pratica e com idéias similares às que expressei em meu próprio livro. Anthony escreveu vários livros, todos valiosos. Peça-o pelo http://www.amazon.com.

“A fé mágica”, de Claude Bristol. Esse é um de meus livros favoritos sobre o poder do uso mental na criação de qualquer coisa que você queira. Tem sido reeditado desde 1948. Eu o li pela primeira vez ainda na adolescência. Uma obra prima. Nas livrarias ou através do http://www.amazon.com

“O livro de bolso de leitura urgente para conseguir dinheiro rápido!” é um livro incrível, escrito por Carole Dore. Esse livro revela um “interior exteriorizado. O que Dore revela são estratégias para aumentar sua energia, assim o dinheiro literalmente é atraído por você como se você fosse um imã. Peça-o por fax (949) 857-5122 ou pelo 1-800-40-Poder.

“Sentimentos enterrados vivos nunca morrem", de Karol Truman, revela um poderoso passo para liberar problemas muito arraigados em sua vida, assim você pode ser claro no que quer ter, de forma a ter. Brilhante. Peça on-line pelo http://www.healing-hearts.com ou ligue para 1-800-531-3180.

“Chaves para a ultima liberdade”, por Lester Levenson, fundador do Método Sedona, uma forma muito simples de “tornar-se claro”, assim você pode se tornar o Mestre de sua vida. Esse livro contém os pensamentos de Lester sobre a vida, que são iluminados. Liguei para 1-888-282-5656. Ou visite http://www.sedona.com.

“O poder do marketing ousado!”, um programa em áudio tape, com um livro de exercícios, por Joe Vitale. Ensina dez métodos comprovados para a fama, fortuna e imortalidade. Pode ser adquirido pelo telefone 1-800-525-9000 ou visite http://www.nightingale.com.

“O poder de sua mente subconsciente”, pelo Dr.Joseph Murphy. Qualquer coisa que venha de Murphy vale a pena ser lido. Esse é um clássico. Disponível em livrarias ou on line (http://www.amazon.com).

“Sara e seus amigos eternos”, de Jerry e Esther Hicks. Um livro encantador de ficção que ensina como construir seu próprio mundo através da ciência da criação deliberada. Ligue para (830) 755-2299. Ou visite http://www.abraham-hicks.com.

“A ciência de ficar rico”, por Bob Proctor. Esse é curso impressionante (livro, livro de exercícios e oito tapes), baseado no livro de Wallace Wattles, escrito em 1903, sobre como usar sua mente para aumentar sua fortuna. Se você tiver que adquirir um livro dessa lista, esse é o que eu indico mais veementemente. Ligue para Call 1-800-871-9715. Ou visite http://www.bobproctor.com.

“Os sete segredos perdidos do sucesso”, por Joe Vitale. Agora em sua sétima edição e ainda mudando o mundo, uma pessoa por vez. Revela os segredos do marketing de um gênio esquecido dos idos dos anos vinte. Uma companhia comprou 19.500 copias desse livro. Visite http://www.amazon.com para comprá-lo.

“Então, porque você não é rico?”. Se você quiser ler um livro que balance suas estruturas, adquira uma copia de Darel Rutherford, o autor. Ele é tido como uma seqüência não autorizada do famoso livro de Napoleon Hill “Pense e enriqueça”. Obtenha mais detalhes e assine a newsletter de Darel através do http://www.richbits.com.

“Economia Espiritual: Os princípios e processos da verdadeira prosperidade”, por Eric Butterworth. Um ministério de idéias sobre prosperidade. Moderníssimo. Nas livrarias ou ligue 1-800-669-0282. Ou compre pela http://www.amazon.com.

“Dez mil segredos: Um guia para a criação consciente”, por Lynda Madden Dahl. Um livro para a expansão mental. Leia também o livro da mesma autora “Além da linha de chegada”. Compre pelo (541) 683-0803 ou pelo http://www.amazon.com.

“Viajando livremente”, por Mandy Evans. Um pequeno guia sobre como nossas crenças criam nossa realidade e como mudar nossas crenças através de um suave processo de perguntas. Ligue 1-800-356-9315 ou compre on-line pelo http://www.amazon.com.
“Trabalhando com a Lei”, pelo Dr.Raymond Holliwell. Revela as leis do universo. Trabalhe com elas e você poderá ter qualquer coisa que seu coração deseje. Ligue para 1-800-871-9715.

“Você nasceu rico”, por Bob Proctor. Um incrível livro sobre como desvendar seu potencial. Disponível no formato de curso a ser estudado em casa também. Ligue para 1-800-871-9715 ou visite http://www.bobproctor.com.

Curadores, Mentores e Conselheiros

Ann Taylor Harcus	miracles22@aol.com
Bill Ferguson	wff@neosoft.com
Kathy DeMont	remoteheal@hotmail.com
Mandy Evans	beliefs@mandyevans.com
Karol Truman	feelings@infowest.com
Diana Bay	mehob@aol.com
Merry Mount	merrymount@earthlink.net
Gloriana Ron Da	rondahtherapies@aol.com

Sobre o autor

Joe Vitale, o criador de Marketing Espiritual, é um especialista independente em marketing, atuamente residindo em Austin, Texas. Seus discursos, seminários e programas em audio a respeito de vendas e marketing têm ajudado milhares de pessoas no mundo dos negócios a ter sucesso através do marketing. Entre os clientes de Joe estão Doubleday Books, The American Business Women's Association, PBS Television, e The American Red Cross.
Joe é autor de dez livros, incluindo "Os sete segredos perdidos do sucesso" e "Um cliente nasce a cada minuto". Ele também é autor do programa de áudio "O poder do marketing ousado!", para a Nightingale-Conant.

Joe Vitale

E-mail: spirit@mrfire.com
Website: http://www.mrfire.com